

---

ТОНИ ТЕРНЕР

---

# ДНЕВНОЙ ТРЕЙДИНГ ОНЛАЙН

---

РУКОВОДСТВО ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ

---

ПЕРЕВОД С АНГЛИЙСКОГО



«Альпина Паблишер»

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Москва  
2012

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

УДК 336.761+004.738.5  
ББК 65.264.31с51  
T35

Издано при содействии  
Международного Финансового Холдинга  
FIBO Group, Ltd.

Переводчик Я. Андриенко  
Редактор П. Суворова

Т35 Тернер Т.  
Дневной трейдинг онлайн: Руководство для начинающих / Тони Тернер ; Пер. с англ. —  
М.: Альпина Паблишер, 2012. — 348 с.  
ISBN 978-5-9614-1632-9

Интернет- и онлайн-трейдинг стали революционным явлением в финансовом мире. На первый взгляд открыть счет и нажимать кнопки «купить» или «продать» очень легко. Однако это впечатление обманчиво. Сегодня неопытный инвестор может потерять все деньги гораздо быстрее, чем несколько лет назад. Автор этой книги проведет вас по всем этапам процесса дневного трейдинга, ознакомит с основными понятиями и терминами и шаг за шагом покажет, что нужно или не нужно делать новичку в каждом конкретном случае. Трейдер и инвестор с большим стажем, она на основе собственного опыта дает реальные практические советы, позволяющие зарабатывать благодаря глубоким теоретическим знаниям и умению читать графики.

УДК 336.761+004.738.5  
ББК 65.264.31с51

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу lib@alpinabook.ru.

ISBN 978-5-9614-1632-9 (рус.)  
ISBN 978-1-59337-686-4 (анг.)

© Toni Turner, 2000, 2007  
© Издание на русском языке, перевод, оформление.  
ООО «Альпина Паблишер», 2012

[<u>Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

# Содержание

<b>Предисловие.....</b>	<b>9</b>
<b>Благодарности .....</b>	<b>11</b>
<b>Введение .....</b>	<b>13</b>
<b>ГЛАВА 1. Это не генеральная репетиция!.....</b>	<b>17</b>
Преимущества дневного трейдинга: хорошие новости + Оборотная сторона междуди: Уолл-стрит пленных не берет + Как выглядит дневной трейдер? + Быть или не быть (трейдером)? + Примечания автора	
<b>Основное положение: сила обязательств.....</b>	<b>22</b>
<b>ГЛАВА 2. Уолл-стрит: вид с вершины небоскреба.....</b>	<b>23</b>
Первые трейдеры + Рождение Уолл-стрит + Кто они, крупнейшие завсегдатаи Уолл-стрит? Быки и медведи + Долина жадности и страха + Спрос и предложение, или Сколько будет стоить это печенье? + Цена: конечный результат + Нью-Йоркская фондовая биржа + Фондовая биржа NASDAQ + Американская фондовая биржа (Amex) + С чего начать + Бид и аск, или офер: что это значит + Котировки второго уровня системы NASDAQ + Инспектор — CNBC	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>37</b>
<b>Основное положение: верьте в себя .....</b>	<b>39</b>
<b>ГЛАВА 3. Дневной трейдинг — это бизнес: организуйте его соответственно.....</b>	<b>41</b>
Заначка для дневного трейдинга: посмотрим правде в глаза + Выберите себе оружие + Какой у вас график? Полный и неполный рабочий день + Трейдинг с онлайн-брокером: какого выбрать? + Плюсы использования прямого доступа к торговой платформе + Нужно ли открывать два торговых счета? + Проскальзывание и комиссионные: как они влияют на толщину бумажника + Трейдинг с использованием маржи: как это делать, чтобы спать спокойно + Разработайте простой бизнес-план + Создайте атмосферу успеха + Нужно ли торговать на бумаге?	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>59</b>
<b>Основное положение: ваш образ — приглашение к величию.....</b>	<b>60</b>

**ГЛАВА 4. Образ мышления,  
который приведет вас к прибыли..... 61**

Первое правило: берегите свой капитал + Второе правило: торгуйте ради хорошей торговли, а не ради денег + Почему фондовый рынок всегда прав + Самые грозные противники трейдера + Почему веру и надежду лучше оставить за дверью + Какой «черт» заставляет вас терять деньги + Похвалите себя за хорошие качества + Посмотрим правде в глаза: какого цвета рынок? + Плытите по течению, и деньги хлынут к вам потоком + Ответственность и уважение: они играют важную роль на пути к успеху	
<b>Проверьте себя!</b>	78
<b>Основное положение: расширяйте границы</b>	79

**ГЛАВА 5. Основы трейдинга..... 81**

Рынок не ограничен в цене и времени + Фундаментальный анализ против технического + Различные временные рамки торговли: что они значат для вас + Торговля по часам: время получать прибыль + Введение в графический анализ	
<b>Проверьте себя!</b>	103
<b>Основное положение: счастье отдавать</b>	104

**ГЛАВА 6. Основы технического анализа.**

<b>Тренд — ваш друг .....</b>	105
Циклы движения акций: как они помогут в планировании торговли + Поддержка и сопротивление: что они собой представляют и как их распознать + Прорывы вверх и прорывы вниз, сулящие прибыль: как их распознать + Как определить линию тренда, или как соединить точки	

<b>Проверьте себя!</b>	140
<b>Основное положение: совпадение или синхронность?</b>	142

**ГЛАВА 7. Выберите акции для торговли..... 143**

Объем: простой индикатор, который говорит о многом + Скользящие средние: что это такое и как их использовать + Завершающий штрих: индикаторы моментаума	
<b>Проверьте себя!</b>	175
<b>Основное положение: непривязанность — это путь к свободе.....</b>	177

**ГЛАВА 8. Как закалялись трейдеры..... 179**

Курс молодого трейдера: неделя первая + Курс молодого трейдера: неделя вторая + Типы и определения ордеров	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>198</b>
<b>Основное положение: сила интуиции.....</b>	<b>200</b>

**ГЛАВА 9. Планируйте свои торги и следуйте плану ..... 201**

Как спланировать начало торгов + Точки зрения: торговля снизу вверх и сверху вниз + Сектора рынка + Планируйте свои торги, анализируя соотношение риска и прибыли + Прибыльные модели графиков для позиционной торговли + Основы: модели продолжения и разворота + Модель «двойное основание» + Модель «чашка с ручкой» + Модель разворота «голова и плечи» + Типичный прорыв вверх + Определите стопы до начала торгов	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>227</b>
<b>Основное положение: тренируйте здоровый эгоизм.....</b>	<b>229</b>

**ГЛАВА 10. Дневной и свинг-трейдинг ..... 231**

Числа Фибоначчи + Выгодные стратегии для дневных и свинг-трейдеров + Открытие с гэпом: что делать? + Оставлять ли у себя акции на ночь? + Будни дневного трейдера + Насколько динамичны ваши акции? + Где устанавливать стоп-лоссы + Условия дневного трейдинга: что нам нужно + Краткий обзор экрана котировок второго уровня и тактики внутридневного трейдинга + Что происходит до и после закрытия рынка + Финальный аккорд в разговоре о дневном трейдинге	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>257</b>
<b>Основное положение: отпустите прошлое.....</b>	<b>259</b>

**ГЛАВА 11. Скальпинг и продажа в короткую, или Быстрый и мертвый ..... 261**

Что такое скальпинг? + Основные тактики скальпинга + Поведение целых и дробных цен + Техника скальпинга: ранний вход + Обзор экрана котировок второго уровня и стратегии скальпинга + Дополнительные инструменты для внутридневного трейдера + Графики тиков + Условия для скальпинга + Увеличьте свой потенциал для прибыльного скальпинга + Список критериев для скальпинга + Игра на понижение: не продавайте эти позиции в короткую! + Продажи в короткую: как это выглядит + Модели графиков для продажи в короткую: что вам нужно + Нижняя линия: стратегии продажи в короткую	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>298</b>
<b>Основное положение: настройтесь на успех.....</b>	<b>300</b>

<b>ГЛАВА 12. Возлюбите свои убытки: это лучшие друзья трейдера .....</b>	<b>301</b>
Семь «сцен с самоубийствами»: как их избежать, защитить свой капитал и жить с мыслью о новом торговом дне → Сцена первая: всякое бывает → Сцена вторая: плохие новости, хорошие новости — ситуация часто меняется на противоположную → Сцена третья: стоп убыткам не помеха → Сцена четвертая: как не поймать падающий нож → Сцена пятая: эй, подождите меня! → Сцена шестая: клуб «Двойная выгода» → Сцена седьмая: безумный рост	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>311</b>
<b>Основное положение: вся правда о страхе.....</b>	<b>313</b>
<b>ГЛАВА 13. Как выжить на фондовой бирже .....</b>	<b>315</b>
Подход «если, то»: как он повышает уровень профессионализма → Будьте в курсе событий → Линия роста/падения — замечательный показатель → Еще один показатель: 30-летние казначейские облигации США → Еще несколько «если, то» → Слишком много шоколада? → Берегитесь! Неделя окончания опционов → Программная торговля: гром среди ясного неба → Учитесь менять методы торговли → Торговый день: краткий алгоритм → Где найти акции для трейдинга → Торговый фитнес: ваше тело, ваш мозг → Как добиться процветания в трейдинге	
<b>Проверьте себя!.....</b>	<b>332</b>
<b>Основное положение: главное — жить осознанно и достигать целей!.....</b>	<b>334</b>
<b>ГЛАВА 14. Будущее уже наступило! .....</b>	<b>335</b>
Торговля в состоянии разбитости → Небольшой список хороших финансовых сайтов → «Накачка и сброс» → Нужно ли посещать курсы трейдинга	
<b>Заключение.....</b>	<b>341</b>
<b>Основное положение: мы связаны друг с другом .....</b>	<b>342</b>
<b>Рекомендованная литература .....</b>	<b>343</b>
<b>Предметный указатель .....</b>	<b>344</b>

# Предисловие

**В** далеком 1999 г. все, включая сиделок, были гениями фондового рынка. Люди покупали акции, руководствуясь такими фундаментальными показателями, как, например, «постраничный просмотр». Если в первый же день прибыли не было, они просто оставляли бумаги у себя и надеялись на лучшее — использование стопов считалось признаком слабости. И это работало! Какое-то время такая стратегия была основной, однако во втором квартале 2000 г. она потеряла популярность. Вскоре техника торговли, принесшая многим неплохие деньги, стала единственным верным путем к проигрышу. Думаете, люди приспособились? Нет, большинство из них стали терпеть убытки.

К 2000 г. я торговал более десяти лет, пережил спад 1987 г. и совершил достаточно много ошибок. Тем не менее, когда рынок обвалился, у меня уже накопился определенный опыт и я был готов играть на понижение, чтобы получить прибыль. Многие мои знакомые оказались неспособны совершить этот плавный переход и скорректировать свой стиль торговли в соответствии с новыми условиями. Вместо этого они зациклились на том, что когда-то способствовало успеху. Кстати, благодаря Интернету положение дел в мире могло измениться по одному щелчку мыши. Времена стали другими. В общем... Для этих людей все кончилось плохо.

Наблюдать подобные вещи было грустно, и я начал искать книги по трейдингу, чтобы порекомендовать их своим друзьям и родным, которые были активны на рынке, но «не поймали волну». Большинство авторов изъяснялись слишком сухим, техническим языком или же настраивали на чересчур позитивный лад, убеждая, что индекс Dow Jones поднимется до 36 000. Я уже готов был сдаться, когда наткнулся на книгу Тони Тернер «Дневной трейдинг онлайн. Руководство для начинающих» (A Beginner's Guide to Day Trading Online). Это было подобно глотку свежего воздуха.

В начале своей торговой карьеры я посещал семинары, изучал сайты, общался с брокерами, старался почерпнуть информацию из всех возможных источников. Но сведения были сухие и противоречивые. Я втайне мечтал о том, чтобы иметь возможность пригласить опытного трейдера в местное кафе, напоить его кофе и поговорить с ним о торговле. Когда я читал, о чем и как пишет Тони, мне казалось, что это желание сбылось. Я с радостью рекомендовал эту книгу всем друзьям, делавшим первые шаги

на рынке. Они могли быстро проглотить ее, уловить принципы работы биржи и узнать разные способы торговли — вместо того чтобы просто покупать акции и надеяться на лучшее.

Книга начинается с обсуждения стиля жизни дневных трейдеров, причем самых первых представителей этой профессии — Угга и Огга. Далее кратко описываются принципы работы рынка и место трейдера в этой системе. Затем Тони в доступной и увлекательной форме рассказывает, как эффективно организовать свой бизнес и сформировать образ мышления, позволяющий воспринимать трейдинг как профессию. Я полностью согласен со следующей идеей: «Торгуйте ради хорошей торговли, а не ради денег». Она поможет вам избежать разочарования и неудовлетворенности.

Далее Тони рассказывает о техническом анализе и общих принципах торговли. Именно поэтому я настоятельно рекомендую эту книгу всем начинающим трейдерам. Я постоянно получаю электронные письма с вопросами о скользящей средней, основных видах графиков и различных осцилляторах. Мой ответ прост: прочитайте книгу Тони! Она объясняет эти вещи как раз в моем любимом стиле «за чашечкой кофе», и у нее это получается лучше, чем у меня.

Чтобы преуспеть в какой-либо профессии, нужно хорошо разбираться в том, чем занимаешься. Интернет и онлайновый трейдинг стали революционным явлением в финансовом мире. На первый взгляд, открыть счет и нажимать кнопки «купить» или «продать» очень легко. Однако это впечатление обманчиво. Сегодня необразованный инвестор потеряет все деньги гораздо быстрее, чем десять лет назад. Я не знаю ни одного человека, который, не имея права управлять самолетом, осмелился бы сесть за штурвал Boeing 747, чтобы проверить, удачен ли будет его первый полет. Тем не менее подавляющее большинство моих знакомых пробуют без предварительного обучения заниматься онлайновым трейдингом, чтобы посмотреть, что из этого получится. Но ничего не выходит.

Мне кажется, что, прочитав книгу Тони, новички быстрее начнут заниматься на фондовом рынке. В этом дополненном издании обсуждаются изменения, произошедшие на рынке с тех пор, как книга была выпущена впервые, в том числе и те, которые перевернули представления о торговле. Если вы все-таки мечтаете встретиться с опытным трейдером в кофейне, чтобы поговорить обо всех особенностях этого интересного бизнеса, то вам не найти ничего лучшего, чем предлагаемые вашему вниманию страницы.

Джон Карттер,  
автор книги «Освоение торговли» (*Mastering the Trade*),  
президент компании *Trade the Markets*  
[www.tradethemarkets.com](http://www.tradethemarkets.com)

# Благодарности

Кажется, я вздохнула впервые за этот месяц. Восхитительное ощущение! Секунду назад я закончила редактировать второе издание своей первой книги «Дневной трейдинг онлайн. Руководство для начинающих». (Кстати, у меня есть еще две: «Краткосрочный трейдинг. Руководство для начинающих» (A Beginner's Guide to Short-Term Trading)\* и «Краткосрочный трейдинг на новом фондовом рынке» (Short-Term Trading in the New Stock Market)).

Эта книга — мой первенец. Она обладает собственной индивидуальностью и занимает особое место в моей жизни.

Как и при воспитании детей, для выпуска книги недостаточно одного автора.

Чтобы получить конечный результат, необходим вклад многих людей. Я бы не могла писать без их постоянной поддержки, и именно им я выражаю свою сердечную благодарность.

Моему мужу Майку: спасибо за то, что помог появиться на свет еще одной книге. И в этот раз ты терпеливо относился к моей рассеянности, засохшим цветам, поздним ужинам и выходным, проведенным в одиночестве. Спасибо тебе за постоянные советы, поддержку и любовь.

Моей дочери Адриен: спасибо за ободрение, юмор и мудрость. Ты само очарование, благословенный яркий свет.

Всей моей семье: Чаку, Тэмми, Гэйлу, Мисси, Джени и Джону. Спасибо огромное за поддержку и понимание в трудную минуту.

Моему ассистенту Тине Хесли: спасибо за быструю и эффективную помощь, а также за то, что столько раз поднимала мне настроение.

Моему редактору Джил Александер: спасибо за то, что подтолкнула меня к действию. У тебя есть терпение и талант. Спасибо, что помогла блестяще закончить эту книгу.

Моему агенту Дэдри Найт: огромное спасибо, ты просто суперагент! Без тебя эти книги бы не вышли. Ты — лучшая!

---

\* Тернер Т. Краткосрочный трейдинг. Руководство для начинающих. — М.: Альпина Паблишер, 2012.

Замечательным сотрудникам компании Townsend Analytics, Ltd., создателям и разработчикам программного обеспечения RealTick, особенно Майку Феликсу и Саре Нэйс: большое спасибо за вашу поддержку.

Джону Картеру: спасибо, что, несмотря на плотный график, ты нашел время написать хорошее, информативное предисловие.

Моим потрясающим друзьям, особенно Джойсу Смиту, Жаклин Мидлтон, Пэм Хэстингс и Пэнни Лавуа: спасибо за самую лучшую поддержку, какую только может получить писатель. Да, Пэнни, я последовала твоему совету и писала эту книгу только «счастливыми ручками».

И наконец, замечательным координаторам Беверли Пикенсу, Мэри Эллен и Кортни: спасибо, что ободряли и по несколько раз в день предлагали мне шоколад...

Еще раз спасибо вам всем! Благослови вас Бог.

# Введение

**Д**обро пожаловать в обуреваемый страстью, непредсказуемый мир дневного трейдинга. Слушайте меня внимательно, потому что это будет самое увлекательное, самое захватывающее путешествие в вашей жизни!

По сравнению с американскими горками фондовый рынок — просто монстр: сначала он подкидывает вас на невероятную высоту, а затем сбрасывает в самый низ, не обращая внимания на ваши вопли. Любители адреналина впадают в зависимость от волнения. Робким приходится либо терпеть, либо выходить из игры.

Дневной или, как его иногда называют, активный трейдинг — не просто спокойная покупка и продажа акций по курсу в течение дня. За последние десять лет его популярность возросла, и находчивые трейдеры зарабатывают довольно много. В январе 1995 г. индекс Dow Jones Industrial Average (Индекс Доу-Джонса для акций промышленных компаний) был равен 3834, а сейчас его значение, за которым пристально следят во всем мире, возросло до 11 000! Не отставали также индекс Standard & Poor's (S&P) и его импульсивный товарищ NASDAQ Composite.

В конце 1990-х гг. мы наблюдали мощный бычий рынок с сумасшедшими, взлетевшими до небес ценами. В начале 2000-х гг. направление изменилось и настало время слабого, медвежьего рынка; стоимость акций упала, а затем снова возросла в разы. Из-за появившейся волатильности многие инвесторы отказались от правила «купи и держи». Стало ясно, что за стремительным ростом может последовать еще более быстрый и серьезный спад. Обнаружилось, что мировые события оказывают на рынок огромное влияние и лучше знать, когда покупка будет выгодной. Мы обнаружили (некоторые на собственном горьком опыте), что самодовольство ведет к уменьшению прибыли.

Первые дневные трейдеры появились в начале 1990-х гг. Многие из них были известны как «бандиты SOES» (системы исполнения мелких ордеров), умевшие работать в ставшем доступном Интернете. Они торговали с помощью системы NASDAQ, используя экраны котировок второго уровня и за день выставляя на электронную биржу сотни и даже тысячи приказов.

По мере того как популярность Интернета росла, мы начали изучать фондовый рынок. Если ранее финансовая аrena была покрыта мраком и привлекала к эзотерике, секреты которой доступны лишь членам тайного

общества, то сейчас она распахнула свои двери и манит всех, кто страстно желает ее исследовать. Мы быстро обнаружили, что можем не только следить за тем, как сами выполняем процедуру дью дилидженс, но и понимать, что движет рынком. Например, если намечается рост инфляции, совет управляющих Федеральной резервной системы поднимает процентную ставку. Это вынуждает корпорации увеличивать выплаты по банковским займам, что, естественно, влияет на прибыль. Результат? Падение цен на акции.

В 1995 г. Чарльз Шваб открыл первую брокерскую фирму, предлагавшую скидки. Потом появилось множество других дисконтных брокеров, которые предоставляли услуги в режиме онлайн. Мы больше не были прикованы к телефону, не задумывались о доступности сервиса и полностью посвятили себя торговому счету: покупали, продавали, автоматически устанавливали стопы и изучали движения рынка.

К 1997 г. Америка просто влюбилась в фондовую биржу. Последняя, в свою очередь, совсем потеряла голову от такого внимания, и цены на акции взлетели до небес. (Потом они упали ниже некуда, но, кажется, этого никто не заметил.) Вскоре многие догадались, что, используя онлайн-счет, можно покупать и продавать ценные бумаги с утра до вечера и за минуты или часы зарабатывать большие деньги. Так появился новый вид участников рынка, известных как «дневные трейдеры».

Конечно, профирам были нужны серьезные инструменты. На помощь быстро пришли брокеры, использующие системы прямого доступа. Они разработали продвинутые торговые платформы, где для размещения заказов использовались экраны котировок второго уровня и система исполнения мелких ордеров (SOES), позволяющая получить доступ к бирже NASDAQ, а также предоставлялся сверхбыстрый доступ ко всей информации о рынке, сложным ценовым графикам и индикаторам.

Те, кто активно играли на фондовой бирже с середины 1990-х и до начала XXI в., знают, что было дальше. Как мы уже говорили, в начале 2000 г. цены непомерно возросли. Царила эйфория. Разговоры о фондовой бирже стали гвоздем программы на коктейльных вечеринках и в телевизионных ток-шоу. Трейдеры наживали — и теряли — состояние за одно мгновение.

Но то, что высоко взлетает, низко падает, и к весне 2000 г. фондовый рынок — под влиянием раздутого индекса NASDAQ и неугомонных доткомов — начал терять силу. К октябрю 2002 г. значение важного технологического индекса уменьшилось с максимума в 5132 до минимума в 1108.

Дневные трейдеры, которые не могли или не хотели играть на понижение и, что еще хуже, упрямо надеялись на возвращение былого успеха, потеряли свои счета. Некоторые из них, известные как спекулянты, лишились прибылей из-за децимализации\* в апреле 2001 г., которая

---

\* Децимализация — переход на десятичную систему измерения. — Прим. ред.

значительно сократила разрыв между значениями «лучший бид» и «лучший аск» (лучшая цена на данный момент, по которой покупают или продают акций).

Тем не менее медведи не могли всегда править на рынке, и в начале 2003 г. на финансовой арене вновь царил оптимизм. Цены раздувались все больше.

Теперь на растущем бычьем рынке появились новые продукты. Помимо акций и опционов, у трейдеров есть широкий выбор биржевых индексных фондов (ETF), фьючерсных мини-контрактов на фондовый индекс Dow Jones, а также фьючерсов на акции. Рынок иностранной валюты, на котором торгуются также и валютные фьючерсы, ранее был полем деятельности для банков и учреждений, а теперь стал доступен и индивидуальным трейдерам.

Онлайн-брокеры и брокеры, торгующие через системы прямого доступа, модернизировали свои торговые платформы, сделав их максимально быстрыми и эффективными.

«Все ясно, — скажете вы. — Трейдеры входят в Интернет, просматривают графики и новости, касающиеся нужных акций. Быстро переключаются на торговую систему и щелкают мышкой по тем позициям, которые хотят купить, естественно на солидном уровне входа. А потом сидят в кресле с чашечкой кофе и получают большие прибыли. Верно?»

Верно.

Ну... Иногда.

Временами у меня все проходило по этому сценарию. Но не всегда.

Однажды, в начале своей торговой карьеры, я рухнула на клавиатуру, вопрошая: «Черт возьми, что же я сделала не так?» С моего счета стремительно уходили деньги, которые я не имела права терять. Они были мне жизненно необходимы для оплаты закладных, счетов за электричество, обучения дочери в колледже и покрытия расходов по кредитной карте. Никогда не видела, чтобы баланс уменьшался так быстро!

Как-то раз я продала все свои акции (это заняло немного времени, я потеряла уже достаточно ценных бумаг) и провела две недели, бесцельно страдая и мучаясь. Когда мне наконец надоело себя жалеть, меня охватила злость. Да кто такой этот рынок, чтобы отбирать все мои деньги?

Я была недовольна только одним: своими знаниями. Я знала слишком мало.

В некоторых профессиях можно преуспеть, если у вас есть немного смелости и масса обаяния. Но только не в дневном трейдинге. Не имея знаний, вы не можете вступить в бой на этой арене без правил. Необразованных игроков рынок съедает на завтрак.

Я знаю. Была одним из них. Сделала миллион ошибок. И так страдала от неудач, что друзья и родные умоляли меня все бросить. Но мне не занимать упорства. Я настаивала. Читала книги по техническому анализу, хоть ничего в них не понимала. Смотрела CNBC до рези в глазах. Однажды друг

познакомил меня с замечательной парой настоящих дневных трейдеров. Они пригласили меня в гости, показали свои компьютеры и рассказали о способах торговли. Мне открылся новый мир. Я поняла, что дневной трейдинг гораздо сложнее и интереснее, чем казалось на первый взгляд.

Я примирилась с этим фактом, записалась на курсы торговых стратегий и техник и училась, как ненормальная. Полгода спустя, когда мои далекие от трейдинга друзья спрашивали, как у меня дела, я стискивала зубы и отвечала: «Теперь потери уменьшились».

Они закатывали глаза.

Однажды я даже попыталась все бросить. Потом, примерно через год после начала моей карьеры, наступило время, когда я стала зарабатывать — постоянно. Не кучу денег, но на скромную жизнь хватало. Когда успех стал обыденным делом, я поняла, что могу помочь другим делать то же самое. Мне пришла в голову мысль, что наверняка есть много людей, желающих быть хозяевами самим себе, самостоятельно составлять графики и каждую неделю получать неплохую прибыль.

Почему же эти начинающие трейдеры должны допускать те же промахи, что и я (сколько нас таких, совершивших ошибки!), если можно помочь им перепрыгнуть неприятные, ведущие к убыткам ступеньки на лестнице успеха?

В начале своей карьеры я мечтала о книге, где все было бы изложено просто и понятно, так, чтобы каждый мог легко и быстро разобраться в этом материале, и где было бы сказано: «Если на рынке наблюдается такая-то тенденция, торговать не следует» или «Если акции ведут себя определенным образом, покупай их». Когда неудачи в торговле окончательно исчезли и остались только выигрыши, я решила написать эту книгу.

В ней мы с вами поговорим, как хорошие приятели. Если вы решили, что сможете заниматься трейдингом, я объясню, как делать это с наименьшими потерями, изложу все важные, жизненно необходимые сведения, которые вы должны узнать до того, как проведете свои первые торги, а не после. Я покажу вам, как сохранить свои деньги и заработать больше. Было бы хорошо, если бы кто-нибудь доходчиво объяснил мне эти вещи раньше. Я могла бы сэкономить кучу денег. Вот что я хотела сказать вам, друзья.

Ну а теперь вперед, к богатству!

# ГЛАВА 1

## Это не генеральная репетиция!

### ПРЕИМУЩЕСТВА ДНЕВНОГО ТРЕЙДИНГА: ХОРОШИЕ НОВОСТИ

Дневной трейдинг — нестандартная профессия. Как правило, вы можете работать, когда и где захотите, планировать свои дни по собственному усмотрению, трудиться в офисе, из дома, а при необходимости — даже во время путешествия.

Если вы рассматриваете эту деятельность как мелкий бизнес, то начальные вложения в оборудование — хороший компьютер, один-два монитора, быстрое интернет-соединение и программное обеспечение — будут относительно небольшими.

Вы можете жить где угодно. Если решите переехать из Ихоу Джанкшен, штат Флорида, в Бангор, штат Мэн, просто возьмите свою технику, упакуйте ее и отправляйтесь в путь. Если хотите съездить на недельку покататься на лыжах и можете себе это позволить, просто снимайте со счета все деньги — и вперед!

Как активный трейдер вы ни от кого не зависите и несете ответственность только перед самим собой. Забудьте об отчетах раздраженному шефу. Вы можете спокойно оставаться в постели, если у вас грипп. Вам больше не придется носить удушающие галстуки и высокие каблуки, грозящие искаивлением позвоночника. Вы можете вести торги в рваной футболке, фланелевых шортах и домашних тапочках.

Вы выработаете свой собственный стиль, динамичный или непринужденный. В те дни, когда рынок слишком неустойчив, вы можете (и даже должны) взять выходной. Помогите близким, поиграйте с детьми или отправьтесь по магазинам, взяв сэкономленные в дни отдыха деньги.

## ОБОРОТНАЯ СТОРОНА МЕДАЛИ: УОЛЛ-СТРИТ ПЛЕННЫХ НЕ БЕРЕТ

Итак, все вышеперечисленное — это хорошие новости. Теперь поговорим о менее приятных моментах, которые необходимо учитывать, если вы решили заниматься трейдингом.

Однажды ночью, в те времена, когда я только начинала карьеру трейдера, я устроилась на диване, прихватив с собой ведерко с мороженым и книгу «Как играть и выигрывать на бирже» (*Trading for Living: Psychology, Trading Tactics, Money Management*)\*. На первых же страницах ее автор доктор Александр Элдер пишет следующее: «Законы обычной человеческой взаимопомощи на бирже не действуют. Там каждый биржевик старается сбить остальных. А те — его. На биржевой автостраде — сплошь покореженные машины. Опаснее биржевой игры разве что войны».

«Хм, — подумала я, — отношение у доктора Элдера явно отрицательное».

Спустя пару недель после одного ужасного торгового счета я поняла, что он был чертовски прав: если ты не разбираешься во всей этой кухне, трейдинг может довольно сильно ударить по карману.

Вот еще одна статистика: большинство не задерживается в этом бизнессе. 80% новичков прекращают подобную деятельность. Они теряют свои счета из-за недостатка знаний или из-за азарта. Некоторые не могут справиться со стрессом.

На дневном трейдинге вы можете заработать солидные суммы. Но если выигрыш будет большим, перед вами встанет определенный выбор. Фондовая биржа — арена жестоких сражений. Журнал *Newsweek* однажды назвал Уолл-стрит проспектом алчности, где собирались самые острые умы человечества, чтобы получить ваши деньги как можно скорее. Там жадность встает против жадности, страх — против страха, трейдер — против трейдера и действует правило: «Если ты умрешь, я захвачу мир». Каждый день. Никакой жалости. Чем больше теряешь ты, тем громче смеюсь я.

«Но ведь купить акции можно всего лишь легким щелчком мыши, — озабоченно скажете вы, — не вижу связи с жадностью или страхом».

Поверьте мне на слово. Когда я только начинала заниматься трейдингом, я тоже не видела связи. Но мне быстро преподали урок. И он обошелся мне дорого — очень дорого.

Лучше всего начинать медленно, спокойно, вооружившись знаниями. Смотрите бизнес-каналы каждый день в течение нескольких недель, чтобы настроиться на ритм рынка. Проникнитесь истинным смыслом логического закона «если, то». Если так происходит на Уолл-стрит, то так происходит везде. Обратите внимание на индикаторы рынка и вникните в особенности

---

\* Элдер А. Как играть и выигрывать на бирже. Психология. Технический анализ. Контроль над капиталом. — М.: Альпина Паблишер, 2011.

их взаимосвязи. Слушайте знающих людей и отслеживайте, сбываются ли прогнозы, которые они дают.

Попробуйте несколько недель торговать на бумаге. Как это делается, я объясню вам в главе 3. Однако помните, что, хотя торговля на бумаге является хорошим практическим упражнением, она не отражает реальный процесс торгов. Почему? Потому что на бумаге нет эмоций.

Если вы будете прислушиваться к моим советам, я помогу вам сэкономить деньги и избавлю вас от головной боли. Все, что я говорю на страницах этой книги, я говорю, исходя из собственного горького опыта. Если вы будете прилежным учеником, то сможете сократить потери до минимума и получить больше прибыли.

Когда я начинала, то возомнила, что в этом разбираюсь. Я ошибалась.

Как успешный инвестор я полагала, что трейдинг — то же самое, только темпы выше.

Это не так. Сравнивать трейдинг с инвестиционной деятельностью — все равно что сравнивать хомячков с кенгуру. Да, временные рамки разные, но и типы мышления тоже другие. Точка входа, точка выхода, соотношение риска и выгоды. Трейдеры интересуются состоянием рынка и курсом акций в целом, тогда как инвесторам нужны те акции, которые превосходят по параметрам все остальные.

Не торопитесь, когда вы только начнете знакомиться с этой профессией. Осмотрительная черепашка сохранит свои деньги и заработает больше, а нетерпеливый заяц попадет в терновый куст.

## КАК ВЫГЛЯДИТ ДНЕВНОЙ ТРЕЙДЕР?

Успешные трейдеры полагают, что для удачной торговли необходимы три вещи: доллары, ум и... хм... мягко говоря, дерзость. Они правы.

Во-первых, конечно, доллары. Те, кто говорит, будто вы можете начать торги, имея в кармане \$2000 или даже меньше, просто втирают вам очки. Почему? Да потому, что в какой-то момент вы начнете терять деньги. Вы можете их вернуть, но сначала потеряете. Покажите мне трейдера, который не лишился денег, пока осваивал эту профессию! Тогда я покажу вам человека, у которого нос растет, как у Пиноккио. Если при мысли о потере денег у вас замирает сердце, трейдинг не для вас.

Далее, ум. Пока вы читаете эту книгу, я предоставлю вам свой.

Что я имею в виду под дерзостью, вы поймете, когда проработаете на финансовом рынке достаточно долгое время. Эта профессия придает уверенности и стойкости не только в трейдинге, но и в любой сфере жизни. Кроме того, если вы занимаетесь дневным трейдингом, значит, выжили на одной из самых жестоких арен в мире.

Мои друзья, которые далеки от финансовой сферы деятельности, постоянно спрашивают меня: «Как ты занимаешься этим весь день? А как же риск?»

Вы делаете ставку. Если вы не испытываете восторга от прыжка с завязанными глазами в темную бездну, не зная, что ждет вас внизу — пуховая подушка или кратер с бурлящей лавой, трейдинг — это не ваше.

Успешные трейдеры знают, как действовать быстро. Вам часто придется мгновенно принимать решения, которые пополнят ваш счет тысячами долларов. Если вы нерешительный человек, лучше займитесь инвестициями.

Лучшие трейдеры работают в многозадачном режиме. Они могут проверять таблицы, одновременно слушая бизнес-новости, просматривая список индикаторов рынка и анализируя, как они соотносятся друг с другом, при этом еще следить за акциями, не забывая стратегию каждого торгов, и делать ставки, в то время как...

Успешные трейдеры полагаются и на интуицию, но не в том смысле, что покупают акции, когда у них «хорошее предчувствие». Это плохая идея. Я имею в виду, что нужно верить той интуиции, которая вырабатывается благодаря опыту, и тому чутью, которое подсказывает вам, хорошо или плохо идут дела на рынке, еще до того, как произойдут непосредственно сами события.

Трейдеры, зарабатывающие больше остальных, могут изменить решение в долю секунды. При этом неважно, правы они были или нет. Худшее, что может делать трейдер, — придерживаться решения, которое принял час или даже минуту назад, только для того, чтобы доказать, что он прав.

Обязательно должна быть дисциплина эмоций. Лучшие трейдеры постоянно себя контролируют. В книге «Как играть и выигрывать на бирже» доктор Элдер пишет: «Ваши чувства незамедлительно отражаются на состоянии вашего счета. У вас может быть блестящая стратегия, но если вы боитесь, если вы слишком самонадеяны или расстроены, вы проиграете».

Я пробовала вести торги, когда была напугана, довольна собой или печальна. И всегда теряла свои деньги. Теперь единственное, что я себе позволяю, это искреннее поздравлять саму себя. После успешных торгов я говорю себе: «Ты молодчина!» — и съедаю шоколадку. Сейчас самое время заняться самоанализом и проверить, будете ли вы счастливым и преуспевающим человеком, если займетесь трейдингом. Забудьте о самолюбии. Будьте честны с самим собой, отвечая на следующие вопросы: «Могу ли я потерять часть денег?», «Умею ли я думать быстро и оставаться хладнокровным в стрессовых ситуациях?», «Способен ли я контролировать свои эмоции?»

## БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ (ТРЕЙДЕРОМ)?

Один мой лучший друг сказал о жизни так: «Это не генеральная репетиция!»

То же касается и трейдинга. Вы не можете «как бы» кататься на американских горках. Либо вы несетесь в пространство с растрепанными волосами, либо спокойно стоите внизу, на земле. Одновременно заниматься и тем и другим нельзя. Высовываться из летящей на большой скорости машины по меньшей мере опасно.

Перед тем как вы начнете свои первые торги:

- прочтите эту книгу, а также литературу из списка в конце книги;
- изучите качественные чаты трейдеров в Интернете; проанализируйте, что говорят участники дискуссии. Многие такие чаты предлагают пробное членство;
- подумайте об обучении в хорошей бизнес-школе;
- посетите бизнес-шоу или конференцию трейдеров;
- присоединитесь к местному сообществу трейдеров и пообщайтесь с его членами. Вам есть чему поучиться у любого из них, торгует ли он акциями, предметами потребления или мармеладками.

## ПРИМЕЧАНИЯ АВТОРА

Обучение трейдингу — самое захватывающее, но и самое сложное, что было в моей жизни.

Как и в любой другой профессии, в те моменты, когда все встает на свои места, появляется ощущение удовлетворенности и спокойствия. А когда дела идут неважко, чувствуешь себя расстроенной и подавленной.

В трудные времена я уделяла много внимания работе над мотивацией. Я считала, что, если абстрагируюсь от мира торговли и задумаюсь о своих жизненных принципах, о своих сильных сторонах, это поможет мне оставаться стойкой и преодолевать трудности. Я оказалась права.

Каждое «основное положение» этой книги обобщает те мысли и наблюдения, благодаря которым я достигла своей цели — стала хорошим трейдером. Кроме того, они помогли мне улучшить и другие сферы моей жизни.

Я верю, что эта информация станет для вас хорошим подспорьем на пути к успеху.



## ОСНОВНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ: СИЛА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

*Пока человек не взял на себя обязательство, пока он колеблется, он всегда готов отступить, и в этом есть определенная неэффективность. Касательно любого процесса создания справедливастина, игнорирование которой губит на корню бесчисленные идеи и самые смелые планы: как только человек на что-то решается, как только он дает себе обязательство, Провидение начинает ему помогать. Это решение является источником для всех последующих событий, оно предоставляет массу неожиданных случаев, встреч и материальную помощь, о которой ранее нельзя было и мечтать.*

Уильям Миррэй

Когда вы пообещали себе добиться какой-либо цели, фокусирование позитивной энергии на желаемом результате все равно что фиксирование прицела на мишени: снаряд попадет точно в цель, какой бы ускользающей она ни была.

Обязательство перед самим собой дает чувство приятного волнения, оно открывает перед вами новые возможности — возможности перемен.

Наверное, вы замечали, что успешные люди не всегда самые умные, самые быстрые или самые сильные. Обычно это те, кто делает все возможное для достижения цели.

Взятое на себя обязательство требует от вас формулирования четкой, реалистичной, позитивной цели. Затем вам нужно продумать те шаги, которые вы собираетесь предпринять, при этом представив, будто все уже происходит на самом деле. Если ваше внутреннее обязательство останется таким же сильным и непоколебимым, это поможет вам преодолеть все препятствия и достичь желаемого.

Сила личности формируется благодаря увлеченности жизнью, когда вы задействуете все свои внутренние ресурсы. Если вы очень сильно хотите достичь какой-либо цели, Вселенная отвечает вам, помогая получить те результаты, «о которых ранее нельзя было и мечтать».



## ГЛАВА 2

# Уолл-стрит: вид с вершины небоскреба

### ПЕРВЫЕ ТРЕЙДЕРЫ

Первыми трейдерами были первобытные люди, соседи по пещере, Угг и Офф. Однажды Угг заметил, что он чертовски хороший охотник, а Офф — первоклассный рыболов. Угг поделился своими наблюдениями с соседом, и они договорились обменивать мясо на рыбу. Так появился дневной трейдинг.

### РОЖДЕНИЕ УОЛЛ-СТРИТ

Теперь перенесемся на миллионы лет вперед, в цивилизованный мир. В 1664 г. голландская Вест-Индская компания в Новом Амстердаме (позже этот город стал называться Нью-Йорком) заметила, что на острове Манхэттен слишком много бродячих коров. Она издала указ, согласно которому было необходимо «построить забор от улицы Бауэри до плантации Эммануэля и в понедельник, 4 апреля, отправить в эту местность все необходимые инструменты». Так на южном конце острова появилась земляная насыпь, огороженная поваленными деревьями.

Спустя несколько лет, в 1653 г., губернатор Питер Стейвесант, узнав, что англичане собираются совершить нападение, предположил, что они прибудут по суше. Он приказал местному населению, состоявшему в основном из солдат и голландских колонистов, возвести забор и вырыть вдоль него ров.

Но Стейвесант просчитался. Англичане атаковали не с суши. В 1664 г. они пришли с моря, бросили якорь у Кони-Айленд и захватили колонию без единого выстрела. Позже они сожгли стену. Однако улица, тянущаяся вдоль нее, уцелела и сохранила свое название — Уолл-стрит.

Нью-Йоркская фондовая биржа появилась в 1789 г., когда первый конгресс США собрался в Федерал-холле, чтобы рассмотреть вопрос о долгах новых колоний и правительства. Конгресс приказал выпустить

государственные ценные бумаги общей стоимостью \$80 млн и тем самым создал новый — фондовый — рынок, вызывающий трепет и волнение. Эти ценные бумаги вместе с другими акциями, облигациями, заказами на предметы потребления и складскими расписками были выставлены на аукцион. Каждый день торговцы собирались под платанами на Уолл-стрит, 68–70, чтобы покупать и продавать.

Для выхода на этот рынок многие инвесторы финансировали американские компании, покупая долю в их капитале. Ее приобретение подтверждалось сертификатами акций фирмы, которые инвесторы получали в обмен на предоставленный капитал. Эти ценные бумаги подтверждали участие инвестора и, таким образом, служили обеспечением долга.

Официально фондовый рынок начал свою работу в 1792 г., и публичная продажа ценных бумаг превратилась в регулируемый бизнес. Два десятка брокеров создали свой клуб и продолжали встречаться под платановым деревом или в кофейне на углу Уолл-стрит и Уотер-стрит. Между ними шла жестокая борьба, и, вместо того чтобы думать о покупателях, они пытались защитить себя и свои комиссионные. Общественное недовольство росло, и со временем были открыты брокерские фирмы, которые предлагали купить акции по умеренным ценам.

В 1827 г. Нью-Йоркская фондовая биржа расположилась в здании, возведенном на пересечении Уолл-стрит и Ганновер-стрит. К 1842 г. начала работу и Американская фондовая биржа. Обе руководствовались рядом строгих правил, регулирующих продажу акций, и Уолл-стрит начала развиваться как один из важнейших мировых финансовых центров.

## **КТО ОНИ, КРУПНЕЙШИЕ ЗАВСЕГДАТАИ УОЛЛ-СТРИТ? БЫКИ И МЕДВЕДИ**

Нью-Йорк постепенно поглотил фермерские земли Манхэттена, однако на Уолл-стрит до сих пор актуальны сравнения с животными.

Вне зависимости от того, на какой бирже вы играете, там будут четыре типа трейдеров: быки, медведи, свиньи и овцы. На Уолл-стрит говорят так: «Быки делают деньги, и медведи делают деньги, а свиньи несут убытки».

Быки заключают выгодные сделки, поднимая стоимость товара на своих рогах, т.е. играют на повышение цен. Они являются покупателями.

Медведи сбивают цены своими лапами, т.е. играют на понижение, полагая, что цены будут падать. Таким образом, они являются продавцами.

Вы уже поняли, кто такие свиньи? Это те, кто ставят все свои деньги на крупную, рискованную позицию, а потом несут убытки, когда рынок от них отворачивается. Он всегда чувствует, когда свиньи съели слишком много, — и насаживает таких прожорливых трейдеров на вертел.

Овцы, вместо того чтобы полагаться на собственные знания и опыт, следуют чужим подсказкам, прислушиваются ко всяким гуру или просто к шаману с бубном. Иногда они ведут себя как быки, иногда — как медведи. Но когда рынок внезапно становится изменчивым, глупые овечки теряют все.

Каждый день на бирже происходит перетягивание каната между быками и медведями. Мудрый трейдер перед началом торгов должен определить, на чьей стороне сейчас сила. На растущем рынке управляют быки, играя на повышение цен. В этом случае, если вы не белая ворона (участник, который действует вопреки тенденции рынка, — не лучшая стратегия для начинающего трейдера), действуйте, как бык, — точите рога и поднимайте цены. Когда рынок ослабевает и цены падают, в выигрышной позиции находятся медведи. В этой ситуации либо держитесь в стороне, либо постигайте искусство игры на понижение.

В случае, когда показатель волатильности говорит о том, что в проигрыше и быки, и медведи, опытные трейдеры будут держаться в стороне. Они всегда знают, когда торговать, а когда отойти от дел; это их отличительная черта. Хотите — верьте, хотите — нет, но, чтобы спокойно наблюдать за круговертью рынка и не броситься в нее самому, требуется огромная сила воли. Ведение торгов в непредсказуемых условиях — не что иное, как жадность. А вы ведь помните, что бывает со свиньями.

## ДОЛИНА ЖАДНОСТИ И СТРАХА

Финансовым рынком управляют жадность и страх. Эти эмоции движут практически всеми — институциональными менеджерами, инвесторами, брокерами, трейдерами, таксистами, которые играют роль «важных» источников информации, — и вами.

«Мной? — возмутитесь вы. — Ни в коем случае. Я очень хороший человек. Мной никогда не будут управлять жадность и страх».

Вы неправы. Жадность и страх — постоянные спутники начинающего трейдера.

Что в этом постыдного? Абсолютно ничего. Вы единственный, кто чувствует подобное? Нет. Таких, как вы, очень много. Одна из целей этой книги — помочь вам разобраться с такого рода эмоциями. Только тогда вы сможете их преодолеть.

Что же это за ощущения?

Допустим, вы покупаете акции на солидном уровне входа. Через пару минут цена взлетает даже выше, чем вы ожидали. И тут внутренний голос говорит вам: «Это отличная возможность. Почему бы не пустить в оборот все деньги и не скупить максимальное количество акций? Ты сорвешь куш». Вот она, жадность.

Или вы купили акции, а их стоимость повысилась на два пункта. Большой прибыли точно не получится, но вы думаете: «Неплохая выгода. Но цена может еще вырасти. Подожду еще». Это тоже жадность.

Обычно она растет прямо пропорционально повышению цен. Существует и обратная тенденция. Акции могут подешеветь, и это тоже происходит быстро, а чаще даже быстрее, чем рост их стоимости. Падение цен провоцирует панику (страх), и все покидают торги, потерпев убытки.

Рассмотрим другой пример. Будучи уверенными, что завтра утром стоимость определенных акций возрастет, вы скупаете накануне большой объем (жадность). Однако на следующий день рынок начинает падать, и вас охватывает страх. Цены стремительно снижаются, и ваши надежды разбиваются, как корабль о скалы. У вас выпрыгивает сердце, сводит желудок, а кровь стучит в висках, пока вы наблюдаете, как немалая часть вашего счета превращается в красные цифры на мониторе.

«А есть ли выход? — спросите вы. — Могу ли я торговаться, не испытывая жадности и страха?»

Конечно. Если вы научитесь контролировать деструктивные эмоции и заменять их положительными, прочитаете эту и другие книги, будете учиться и применять свои знания на практике, сохраняя дисциплинированность и хладнокровие, у вас будет преимущество перед 99% всех участников рынка.

## **СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ, ИЛИ СКОЛЬКО БУДЕТ СТОИТЬ ЭТО ПЕЧЕНЬЕ?**

Перенеситесь мысленно в детство. Помните, как однажды, когда вы плохо себя вели, мама запретила вам прикасаться к коробке с печеньем?

Еще пару дней назад вы даже не вспоминали о нем, не просили и кусочка.

Но теперь, когда лакомство вдруг оказалось под запретом, вы не можете думать ни о чем другом. Вы стоите и смотрите на коробку, представляя, как тает на языке ее содержимое. Больше всего на свете вам хочется погрызть хрустящее тесто и почувствовать вкус шоколадной глазури. В этот момент вы готовы отказаться от карманных денег на неделю, лишь бы получить лакомство.

Почему получилось так, что сначала вы и не вспоминали про печенье, а на следующий день только о нем и думали? Спрос и предложение. Последнее внезапно уменьшилось. Это особенность человеческой природы: как только предложение сокращается, объект становится более желанным, и спрос на него растет.

Допустим, на следующий день мама посчитала, что вы уже понесли наказание, и снова разрешила вам есть печенье. Вы хватаете стул, подвигаете

его к буфету и, встав на цыпочки, достаете коробку. Вам не терпится откусить кусочек. Облизывая в предвкушении губы, поднимаете крышку... А там одно-единственное печенье. Только одно? Ну ладно, это все равно лучше, чем ничего.

И вдруг раздаются чьи-то шаги. В кухню вбегает старший брат, толкает вас, чуть не столкнув со стула, и запускает руку в коробку. «Только одно? — кричит он. — Это мое!» Спрос.

«Нет, мое!» — отвечаете вы. Спрос.

Он дразнит вас, поднимает печенье (ограниченное предложение) над головой и спрашивает: «А что мне за это будет?»

Вы начинаете лихорадочно думать. На этой неделе вы потратили почти все свои карманные деньги, но готовы отдать последние за как будто бы единственное в мире печенье (спрос). Поэтому говорите: «Я дам тебе 75 центов».

«Шутишь, что ли? — фыркает он. — Оно стоит больше! Между прочим, это последнее печенье, и я его заберу! — Брат поднимает коробку еще выше. — Ну, так сколько?»

Вспомнив, что у вас есть еще немного денег в кармане, вы говорите: «Доллар. Больше у меня нет!»

Он соглашается, вы бежите в свою комнату и, вернувшись, меняете деньги на печенье. И потом сидите во дворе, отламывая маленькие кусочки и смакуя каждую крошку.

Почему вы не запихнули его в рот целиком, как делали это обычно, и не проглотили, толком не прожевав? Потому что предложение было ограниченным и из-за этого ценность лакомства возросла.

На следующий день в гости приходят соседи. Пока вы играете с друзьями, мама надевает фартук и принимается готовить. Вскоре онаносит целую тарелку свежего печенья. Вы набираете полные пригоршни, сразу же съедаете несколько штук, парочку засовываете в карман и, пробормотав с набитым ртом «спасибо», бежите во двор играть.

Почему вы не старались расprobовать каждый кусочек, как за день до этого? Потому что в этот раз был избыток предложения. Каждый мог съесть столько, сколько пожелает. Спрос уменьшился. Сначала спрос и предложение управляют человеческими эмоциями, а затем наоборот. Как ребенок больше всего на свете хочет взять печенье, которое ему запретили есть, так и участники рынка мечтают заполучить дефицитные акции по определенной цене. Те, кто контролирует спрос, поднимают цену, потому что покупатели готовы ее платить.

Ограниченнное предложение порождает высокий спрос. Сколько вы заплатите? Это зависит от степени риска и полученной прибыли.

Вот классический пример соотношения спроса и предложения в трейдинге: привлекательные для вас акции перешагивают отметку своего

внутридневного максимума, равного \$49, — знак того, что рост будет продолжаться. Вы покупаете несколько сотен акций по \$49,10. В течение часа цена возрастает практически на один пункт, до \$50. Кстати говоря, \$50 — это максимальная стоимость акций во время вчерашних торгов.

Давайте вернемся на день назад. Вчера, когда акции достигли своего максимума в \$50, многие трейдеры совершили покупку, полагая, что цена еще вырастет. Но вместо этого она упала до \$47. Тогда они сказали: «Если завтра эти дурацкие акции опять вырастут до \$50, я от них избавлюсь».

Теперь снова о настоящем. Сегодня цена поднялась до \$50, т.е. до вчерашнего максимума. Замечательно. Все трейдеры, которые хотели избавиться от акций, продают их по \$50. Избыток предложения (помните большую тарелку с печеньем?). Чтобы окончательно все испортить, те, кто совершил покупку сегодня, и вы в том числе, видя это, предчувствуете откат цен и выставляют свои акции на продажу. В итоге предложение зашкаливает, порождая ограничение спроса.

Чтобы все-таки избавиться от акций, трейдеры стараются сделать их более привлекательными, снижая цены: \$49,90, потом \$49,75... потом \$49,70... потом \$49,50 — теми же темпами, какими происходил рост. Наконец на отметке \$49,20 распродажа прекращается. Предложение уменьшается (почти все печенье уже съели). Когда стоимость падает до \$49, трейдеры начинают прощупывать почву. Затем спрос растет, продавцы поднимают цены, и процесс повторяется сначала.

## ЦЕНА: КОНЕЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Подобно тому как на рынке недвижимости важнейшим аспектом является местоположение, местоположение и еще раз местоположение, на фондовой бирже главное — цена, цена и еще раз цена. Это итог, конечный результат, последнее слово. Все виды анализа, будь то фундаментальный или технический, все утверждения гуру, все движения рынка, вызванные жадностью, страхом и даже неуверенностью, сводятся к единственному элементу: цене. Проще говоря, цена управляет всем.

Для проведения любой сделки на фондовом рынке нужны покупатель и продавец. Вы, покупатель, договариваетесь с продавцом о стоимости каких-либо акций и пожимаете друг другу руки — консенсус найден.

Значит ли это, что ваши мнения относительно предмета торговли совпадают? Нет. Как раз наоборот. В момент совершения сделки покупатель полагает, что делает выгодное приобретение, что акции еще вырастут в цене и он, продав их подороже, получит прибыль. Однако продавец считает, что стоимость акций вскоре уменьшится, и хочет быстрее от них избавиться.

Пожалуйста, помните об этом всегда. Трейдер, который покупает у вас акции или, наоборот, продает их вам, всегда представляет себе будущее товара иначе, чем вы. После заключения сделки вы оба рискуете: ведь в следующую секунду может произойти сдвиг рынка, и тогда станет ясно, кто из вас был прав. Выиграет только один.

Почему цены то опускаются, то снова поднимаются? Эти движения обусловлены спросом и предложением, которые, в свою очередь, порождают наши старые знакомые — жадность и страх. Когда вы, покупатель, и другой человек, продавец, не можете договориться о цене, она начинает меняться.

Эти колебания дают вам отличную возможность заработать. В условиях неустойчивых цен вы действуете в соответствии с толерантностью к риску. Главное — предсказывать движение цен таким образом, чтобы прибыль была больше убытков.

## НЬЮ-ЙОРКСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА

Несмотря на то что в США достаточно много фондовых бирж, тремя крупнейшими являются Нью-Йоркская фондовая биржа, NASDAQ и Американская фондовая биржа.

Современная Нью-Йоркская фондовая биржа (NYSE) была основана на принципе справедливого и эффективного рассмотрения заказов покупателей и убеждений, что интересы инвестора — превыше всего.

NYSE располагается на Уолл-стрит, 11 ([www.nyse.com](http://www.nyse.com)). Там представлены акции более 2700 компаний. Увидеть ее работу вы можете по утрам в выходные на CNBC или других финансовых каналах.

Акции, выставленные на Нью-Йоркской фондовой бирже, называют котирующимися. Многие из них принадлежат таким символам американской промышленности, как General Electric, Boeing, IBM и Johnson & Johnson. Кроме этих, есть и другие «голубые фишки», такие как ценные бумаги высокотехнологичных компаний, биржевые фонды, а также акции иностранных фирм, представленные на других крупных биржах.

Для удобства каждый финансовый инструмент имеет свое обозначение. Так, перечисленные выше ценные бумаги имеют тикеры от одной до трех букв. У Sprint/Nextel это S, у Alcoa Aluminum — AA, у Caterpillar — CAT. Нью-Йоркская фондовая биржа тоже является открытой компанией и на своих же торгах значится под символом NYX. Ценные бумаги 30 компаний, большинство из которых представлены на Нью-Йоркской фондовой бирже, формируют знаменитый индекс Dow Jones Industrial Average (промышленный индекс Доу-Джонса). Во всем мире внимательно следят за значением этого индикатора рынка, поскольку он фактически отражает состояние американской экономики. Вы можете купить и продать весь

индекс Dow Jones как одну ценную бумагу, которая называется биржевым фондом (мы поговорим об этом позже) с тикером DIA.

Существуют также транспортный индекс Dow Jones\* и коммунальный индекс Dow Jones\*\*. Индекс курсов акций Нью-Йоркской фондовой биржи отражает колебания стоимости всех представленных на ней ценных бумаг.

Нужно отметить, что изменения стоимости этих акций более рациональны по сравнению с колебаниями курса ценных бумагах, представленных на NASDAQ. Это значит, что на Нью-Йоркской фондовой бирже трейдерам гораздо легче «поймать» хороший уровень входа, хотя они и не слишком стараются это сделать. Однако помните: когда рынок «не в настроении», на его поведении может отразиться любое колебание акций, независимо от того, котирующиеся они или нет.

### **NYSE: как она работает**

За последние несколько лет финансовый рынок претерпел множество изменений, катализатором которых послужила консолидация. Ярким примером являются события 2006 г., когда произошло крупнейшее слияние в истории и Нью-Йоркская фондовая биржа объединилась с компанией ArcaEx (которой принадлежала также Тихоокеанская биржа), ведущей торговлю акциями исключительно через систему электронных торгов.

В настоящее время Нью-Йоркская фондовая биржа (или, как ее еще называют, «Большое табло») представляет собой интегрированный, или гибридный, рынок, на котором существует как обычная аукционная система, так автоматические, электронные торги.

На этаже, где проходит обычный аукцион, расположены стойки, за каждой из которых торгуют определенными акциями. Специалист (аукционист) проводит двусторонний аукцион между продавцами и покупателями и обеспечивает рынок для их акций. Компанию представляет только один специалист: например, аукционист IBM — единственный, у кого можно найти ценные бумаги этой фирмы. Однако каждый аукционист может представлять несколько компаний.

Хотя обычными торговыми на Нью-Йоркской фондовой бирже по-прежнему управляют аукционисты, все заказы на куплю/продажу акций приходят в электронном виде. Кроме того, большой процент сделок совершается с помощью автоматизированной системы Direct+.

---

\* Индекс DJTA (The Dow Jones Transportation Average), или транспортный индекс Доу-Джонса, характеризует движение цен на акции 20 транспортных (авиа-, железнодорожных и автодорожных) компаний. — Прим. ред.

\*\* DJUA (The Dow Jones Utility Average) — индекс, который «отвечает» за 15 компаний, занимающихся газо- и электроснабжением. — Прим. ред.