

Барбара Шер

Работа твоей мечты

Как зарабатывать деньги,
занимаясь любимым делом



Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>

Barbara Sher

Barbara Sher's Idea Book

How to Discover What You Really Want
(Even If You Have No Clue)

Genius Press

2004

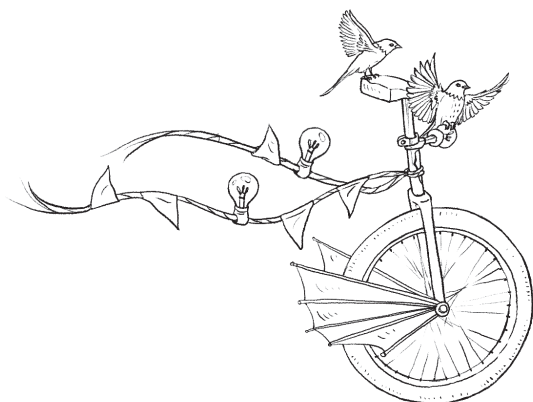
[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

Барбара Шер

Работа твоей мечты

Как зарабатывать деньги,
занимаясь любимым делом

Перевод с английского Таиры Мамедовой



Москва

«Манн, Иванов и Фербер»

2016

Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>

Содержание

Введение	10
Часть первая. Идеи для разминки	31
Часть вторая. Идеи от А до Я	57
Заключение	231
Приложение 1. С-уровни	233
Приложение 2. Суп из идей	235
Приложение 3. Вечеринки идей	236
Приложение 4. Системы поддержки	239
Благодарности	245
Об авторе	247

Поддержите мечту

Но что делать, если вы любите что-то одно, одно-единственное, и это никогда не принесет денег? Я знаю человека, который хочет стать поэтом, но поэзией не заработаешь на жизнь. Стихотворения не продаются, и поэты в любом случае не должны писать на продажу; их цель — писать как можно лучше. Этому поэту нужна работа, которая не обременит его — чтобы занимала не больше восьми часов в день, а лучше меньше. С постоянной работой он сможет отдавать поэзии свободное время и не беспокоиться об оплате счетов. (Так он уподобится выдающимся американским поэтам, имевшим и другую работу: Уоллес Стивенс проводил дни в офисе страховой компании, а Уильям Карлос Уильямс был врачом.)

Элинор мечтает заниматься фотографией и получать за это деньги. Она не хочет ходить на «вполне подходящую» работу днем. Ей нужны идеи, чтобы превратить это страстное увлечение в хороший источник дохода. (Смотрите историю Минди в части первой «Идеи для разминки».)

Алан бросил адвокатскую практику (хотя в принципе не против заниматься ею), потому что не хочет все время делать одно и то же. Ему нравится разнообразие, но никто из работодателей этого не обеспечит. Алану необходимо зарабатывать разными способами, а еще нужно время, чтобы развлекаться и путешествовать. (Читайте дальше, чтобы узнать, какие варианты существуют для Алана.)

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

Ну как, узнаете себя в ком-то из этих людей? Итак, сейчас вы получите представление о том, что вас ждет на этих страницах.

Можно работать внештатно практически в любой области. Подойдет все — бухучет или право, древняя история и даже хирургия. Если у вас есть профессия, от которой вы не хотите отказываться, но при этом ваша мечта иметь больше свободного времени или делать что-то еще, важно знать о такой возможности. (У меня есть знакомые, которые работают внештатными юристами в фирмах, где когда-то трудились по 80 с лишним часов в неделю.)

Можно стать коучем в любой сфере. Коучинг востребован в самых различных областях. Этот вариант подойдет, если вам нравится помогать другим осваивать навык, которым вы владеете. Я лично знаю коучей, которые помогают писать мемуары, развивать харизму, бороться со страхом публичных выступлений, а еще — ухаживать за новорожденными, устраивать званые ужины, оформлять интерьер, организовывать пространство и вести бизнес на дому (см. «Коучинг» в разделе «К»).

Чтобы заниматься коучингом, не обязательно выходить из дома. Часто коучи работают с клиентами по телефону, кто-то пользуется электронной почтой, а некоторые встречаются лично. Моя знакомая, коуч по званым ужинам, использует все три варианта — она обсуждает каждый шаг с клиентом по телефону, помогает с приглашениями и онлайн-покупками с помощью интернета, консультирует клиентов в магазинах декора, на рынке и в их собственной кухне.

Можно стать популярным (и оплачиваемым) экспертом или специалистом. Вы можете стать экспертом или крупным специалистом в любом деле, которое хорошо вам удастся. Простудите книги по интересующему вас предмету и найдите в интернете подходящие сайты или дискуссионные группы, чтобы заполнить пробелы в образовании.

Ученая степень здесь совершенно не требуется — чтобы найти то, в чем вы компетентны, далеко ходить не надо. У вас уже есть знания в нескольких областях и возможность стать авторитетным специалистом в той, которая привлекает вас больше всего.

В чем разница между коучем и экспертом? Вы легко можете быть и тем и другим одновременно, но эксперт также публикует книги и статьи, выступает с лекциями, консультирует, преподает и часто имеет свой сайт с форумом, где отвечает на вопросы. Мой друг Густав, великолепный повар родом из Чехословакии, который работает в лучших ресторанах греческого острова Корфу, создал сайт, чтобы подрабатывать и не заскучать в зимние месяцы. Там он дает советы, делится кулинарными секретами и продает свои рецепты. Например, кто-то захотел узнать, почему мясо остается жестким, сколько его ни туши. Секрет Густава: замаринуйте его в ананасовом соке! (Он утверждает, что именно так готовит мясо для гриля! Не пробовала, но верю ему на слово.) Называйте это как хотите. Я считаю его «кулинарным коучем».

Можно стать агентом или посредником. Если вы предпочли бы учиться у эксперта, а не быть им, но хотите разделить этот опыт с другими людьми, не обязательно строить учебное заведение или покупать спа-салон. Можно привести вашего драгоценного преподавателя в чужое учебное заведение или спа-салон! Так вы сможете посещать любые интересные вам занятия, а если преподаватель и правда первоклассный — помогать ему находить работу и брать себе небольшой процент от оплаты. Думаю, эту ситуацию верно назвать «Выигрыш-выигрыш-выигрыш».

В разъездах можно делать гораздо больше, чем кажется. Если город, где вы живете, не позволяет поделить-ся вашими талантами, может быть, стоит увезти их в другое

место? Например, стать странствующим режиссером детских спектаклей. Или консультантом по имиджу, который приезжает в город дважды в год. Достаточно иметь одного горячего поклонника в любом месте, чтобы организовать мероприятие и заполнить его людьми из вашей почтовой рассылки для клиентов. А может быть, работать выездным детским парикмахером в разных районах своего города? Или стричь собак по вызову? Или пойти в курьеры? Допустим, осуществлять доставку в радиусе 150 километров от дома и брать за нее меньше, чем компании FedEx и UPS, — или больше, если вы на чем-то специализируетесь. Например, перевозите детей, домашних животных, продукты, деньги или письма, которые необходимо доставить лично. Или к вам можно обратиться в последнюю минуту, в воскресенье или в любое время дня и ночи, как к Элизе, о которой вы читали выше.

Можно хорошо заработать, делая для предпринимателей то, что они не могут делать сами. Например, устраивать рекламные мероприятия или расписывать витрины перед праздниками смываемой аэрозольной краской. Можно предложить им поставить небольшой прилавок перед входом (и работать за ним). Можно снять ролик для местной телекомпании — и договориться о рекламе. Или придумать идею, благодаря которой их пригласят на телепередачу. Можно выпускать для них информационный бюллетень, верстать и распространять флаеры, писать пресс-релизы или очерки для местной газеты. Можно прекрасно оформлять их витрины (а заодно рекламировать свои оформительские навыки, привлекая искренний интерес).

Можно нафантазировать себе идеальную работу и создать ее в жизни. Если вам нравится плавать и говорить, а еще спать после обеда и танцевать по вечерам, можно придумать себе работу, которая позволит заниматься всем этим.

Именно так создаются самые оригинальные карьеры. В описанном случае можно заняться публичными выступлениями (в качестве лектора или ведущего тренингов), или связать себя с плаванием (стать тренером в бассейне или распространять абонементы в бассейн по разным организациям), или оставить и то и другое (читать лекции по истории плавания как олимпийского вида спорта) — и делать все это в Испании, где принята сиеста. Попробуйте сами. Придумайте описание совершенной работы и посмотрите, нет ли у вас хороших идей, как построить карьеру в соответствии с этим описанием.

Можно заниматься практически всем, что вы любите, не имея больших денег. Честное слово! Да, можно объехать весь мир, основать благотворительную организацию, играть в собственных пьесах, создать и продавать линию женской одежды — или что угодно, — вовсе не располагая крупными суммами. По общему мнению, для этого требуется целое состояние, но в действительности без него выходит гораздо лучше. (Если не верите, прочтите главку «Деньги» в разделе «Д». А еще посмотрите в «М» и «П» главки «Модельер» и «Путешествия». Там есть истории реальных людей, которые подтверждают мою мысль.)

Итак, если вы считаете, что понятия не имеете, каковы ваши истинные желания, начните читать. Когда вас окружит вихрь чудесных возможностей, о которых вы не задумывались раньше, полагаю, ваше мнение изменится.

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)