

ОГЛАВЛЕНИЕ

| | |
|--|-----|
| ВВЕДЕНИЕ | 4 |
| Глава 1. КАК ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ | 16 |
| Глава 2. ИСТОЧНИКИ ТРАФИКА. ОСНОВЫ | 38 |
| Арбитраж..... | 46 |
| SEO..... | 54 |
| Глава 3. НИШИ И ИХ ОСОБЕННОСТИ | 66 |
| Payday Loans – онлайн-кредиты | 67 |
| Nutra – товарка, БАДы..... | 73 |
| Essay Writing – написание рефератов | 85 |
| Betting – ставки на спорт..... | 93 |
| Online Casino – азартные игры..... | 99 |
| Dating – знакомства в интернете | 106 |
| Adult – сайты для взрослых..... | 116 |
| Глава 4. КЕЙСЫ ВЕБ-МАСТЕРОВ | 130 |
| Кейс из PDL (payday loans)..... | 131 |
| Кейс из Dating от команды Leadsdoit..... | 138 |
| Кейс из эссеинной ниши | 147 |
| Кейс из пушей и тизерок | 152 |
| Кейс от DimoK | 160 |
| Мегакейс Ads Inc..... | 165 |
| Глава 5. ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТРАФИК-БИЗНЕСА | 170 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ | 194 |
| ПОЛЕЗНЫЕ МАТЕРИАЛЫ | 200 |
| Словарь терминов | 201 |
| Полезные ресурсы | 227 |
| <u>Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>></u> | |

Самое большое счастье в жизни я испытал, когда мне было 12 лет. Помню, как стоял в своей комнате и смотрел в окно, где на улице отец выгружал из машины коробки. В них был мой первый компьютер.

С тех пор я создал успешный IT-бизнес и провернул множество удачных инвестиций, но такой искренней и бурной радости больше никогда не испытывал. Почему-то именно в тот момент я понял, что отныне моя жизнь изменится, что собственный компьютер — это знаковое событие, после которого всё будет иначе. Так и случилось.

Первые полгода я использовал свой компьютер, как и все подростки — самозабвенно резался в Need For Speed. Затем придумал бизнес. В конце 1990-х дипломные работы в университетах вместо рукописных начали требовать в печатном виде. Однако принтеры тогда были экзотикой, так что я быстро сообразил, как на этом заработать. Впрочем, когда пришёл к родителям с просьбой купить принтер и модем, они потребовали мощ-

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

ных аргументов, и мне ничего не оставалось, как впервые в жизни написать бизнес-план. Вскоре я обклеил весь город объявлениями о том, что по цене 1,2 грн за страницу готов набирать и печатать любой текст. Реклама сработала и домашний телефон разрывался от звонков по поводу печати. Я старательно менял голос, чтобы звучать хоть немного солиднее, брал заказы и ночи напролёт лупил по клавиатуре, набирая чужие тексты.

Вскоре заработанного хватило на то, чтобы купить себе шикарный горный велосипед. Через пару лет, накатавшись, я продал его, а деньги инвестировал в еще более фантастическую покупку – мобильный телефон, один из первых в городе. К тому времени мой примитивный, но всё же бизнес, разросся: я нанял одноклассника и его маму, чтобы они набирали рукописные тексты по 90 коп. за страницу. Модель заработка оказалась успешной, а я окончательно убедился в том, что бизнес – это интересно.

В старших классах у нас преподавали предмет наподобие основ экономической грамотности. В числе прочего учитель рассказал о книге Наполеона Хилла «Думай и богатей», которую я тут же раздобыл и прочёл от корки до корки. После этого принялся скупать все книги, в названии которых было слово «богатство». Я надеялся, что в одной из них всё же найду прямой ответ на вопрос, [Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

как стать богатым, но его не было. Вместо этого я отчётливо понял, что хочу заниматься именно предпринимательством и что благодаря бизнесу жизнь может стать по-настоящему увлекательной. Дело в том, что я вырос в провинциальном городке Донецкой области, где в лихие 1990-е никаких радостных перспектив у большинства людей не было. Помню, как к нам и к соседям регулярно приходила милиция в поисках свидетелей очередной перестрелки: окна моей детской как раз выходили туда, где бандиты частенько устраивали разборки. Но поскольку спал я крепко, стрельбу обычно не слышал. Зато хотел поскорее вырваться из этой глуши.

В университет я поступил на кибернетику, выбрав кафедру с экономическим уклоном. На первой паре по матанализу оказался рядом с совершенно обычным на вид парнишкой, с которым, как мне казалось, мы и будем ходить по зажигательным студенческим тусовкам. Но я ошибся. В один прекрасный момент, когда преподаватель вывел на доске очередной чудовищный математический иероглиф, от одного вида которого мне становилось не по себе, мой сосед вдруг поднял руку. «Извините, у вас в четвёртой строчке ошибка. Эту теорему можно доказать гораздо более оптимальным способом», – проговорил он. После этих слов мысли о вечеринках быстро улетучились. Оказалось, что на моей специальности учатся сплошь

Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>

отличники физико-математических лицеев и призеры олимпиад. В моем же городе олимпиады проходили разве что по бегу и стрельбе.

Тем не менее, учился я хорошо, да и времени для развлечений тоже хватало. Именно в клубе я нашёл судьбоносную подработку: убедил управляющего, что такому серьёзному заведению обязательно нужен сайт. За его разработку мне предложили \$300. И тогда я без труда нашёл в общаге программиста, который создал сайт за \$50. Остальные \$250 положил себе в карман, осознав, что подчас выгоднее делегировать, чем программировать самому.

На третьем курсе я познакомился с ребятами, которые уже зарабатывали в интернете. Слушал их рассказы, изучал рекомендованные ими форумы, а через несколько месяцев попробовал заработать самостоятельно. С помощью различных инструментов я генерировал трафик и направлял его на всевозможные партнерские программы. Это сложно назвать настоящим SEO, потому что в те годы всё было примитивно. Достаточно было создать сайт, наполнить его ключевыми словами, обменяться с коллегами парой десятков ссылок и ты оказывался в топе выдачи поисковых систем.

После пар я шёл домой, садился за компьютер и работал. Ни на что другое времени почти не тратил. Иногда на учёбу и работу уходило по 18 часов

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

в сутки, но такой интенсивный график сработал: вскоре я зарабатывал пару тысяч долларов в месяц. Для студента это были отличные деньги, ведь в те годы очень хорошие программисты получали примерно столько же, если не меньше.

Впрочем, используя эту схему, стать по-настоящему богатым было невозможно. Поэтому с помощью айтишников из общаги принялся создавать скрипты и продавать их таким же мелким трафик-бизнесменам, как я. Так прошли ещё несколько лет, я зарабатывал всё больше и больше, практически ничего не тратя. Но однажды ко мне пришло понимание, что надо создавать системный бизнес. Накопленные деньги оказались как нельзя кстати.

Это произошло в 2010 году, когда я едва ли не случайно встретился со своим однокурсником и мы вдруг обнаружили, что можем сложить интересный пазл. Он тогда занимался SEO в IT-компании, но страдал от того, что не может реализовать амбиции. У него была команда и опыт, но не было в то время понимания, как с нуля выстроить операционную работу, нанять call-центр, наладить финансы. У меня же все эти навыки были, а вот оформленных идей, в какой сфере это лучше применить, не было. Хорошо помню, с каким восторгом мы осознали, что из нашего симбиоза может получиться что-то интересное.

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)



Многие считают этот бизнес серым и даже нелегальным. Но это не так. Безусловно, как и в любой другой сфере, в онлайн-трафике существуют неэтичные лазейки, о которых мы тоже поговорим. Однако большинство способов заработка здесь абсолютно легальные и я призываю выбирать именно их.

Они эффективны и мой успех — лучшее тому подтверждение. В этой индустрии тысячи людей по всему миру суммарно и регулярно зарабатывают сотни миллионов долларов в год. Так почему бы вам не стать одним из нас? Поверьте, это не так сложно, как может показаться на первый взгляд.



[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

В том же году мы создали компанию TRIONIKA, которая занимается добычей и монетизацией трафика. Мы продвигаем сайты и продукты в интернете. Но делаем это не под клиентов, а для себя и своих партнёрских программ. Всё начиналось с десятка сотрудников и тех накоплений, которые у нас были. В 2013-м мой партнёр ушёл развивать другой бизнес, а я продолжил свой путь с TRIONIKA. Теперь уже самостоятельно. В 2015 году компания вошла в тройку лидеров рынка в эссеинной нише. Здесь работает несколько сотен человек.

В общем, я добился того, о чём мечтал в детстве: построил собственный бизнес, который успешно работает и занимает видное место на рынке. Кроме того, накопил достаточно денег, чтобы попробовать себя не только в роли предпринимателя и CEO компании, но также инвестора — от поиска компании и due diligence до отлаживания её работы и последующей продажи.

В 2016-м я инвестировал в аутсорсинговую IT-компанию, где работало 350 человек. Через три года продал её американскому фонду втрое дороже. Это был хороший опыт и успех одновременно. Сегодня являюсь долевым участником множества компаний и чётко знаю, как отстроить системную работу и привести бизнес к процветанию. Для управления портфелем создана UATECH, объединяющая все мои инвестиции в IT-компаниях.

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

Общее у этих проектов — трафик-бизнес. В нём я ориентируюсь лучше всего, считаю очень увлекательным и перспективным сегментом.

Говоря о трафик-бизнесе, я сознательно отсекаю все темы, касающиеся онлайн-работы фрилансеров или раскрутки сайтов по продаже, к примеру, пластиковых окон и т. п. Моя задача — поделиться секретами заработка в сети на партнёрских программах, рассказать, какую для этого выбрать нишу, с кем вести бизнес, а также предупредить об ошибках, которых следует избегать.

Если книга вам в руки попала случайно, то сразу дам определение: трафик — это посетители на вашем сайте. Если вы слышите фразу «у меня на сайте 50к трафика daily», то это значит, что у человека 50 тыс. уникальных посетителей в день. Однако сколько именно он зарабатывает, определить будет невозможно, так как доход от этих посетителей зависит не только от количества, но и от качества трафика, то есть платежеспособности посетителей. Не сложно предположить, что на сайте со швейцарскими часами трафик сильно отличается от сайтов с кредитами до зарплаты.

Для того чтобы написать книгу, мне пришлось систематизировать свой опыт, перелопатить сотни гигабайтов информации в интернете, очистить её от мишуры и предложить вам только то, что действительно поможет стать успешным в тра-

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)