

## ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	4
Введение	7
<b>Глава первая</b>	
Принцип цели	
Прежде всего ясность	17
<b>Глава вторая</b>	
Принцип наступления	
Не бойтесь идти вперед	55
<b>Глава третья</b>	
Принцип концентрации	
Сосредоточьте все силы	83
<b>Глава четвертая</b>	
Принцип маневренности	
В любых условиях сохраняйте гибкость мышления	111
<b>Глава пятая</b>	
Принцип информативности	
Факты — это сила!	144
<b>Глава шестая</b>	
Принцип согласованных действий	
Координируйте свои действия	172
<b>Глава седьмая</b>	
Принцип единоначалия	
Руководит один человек	196

**Глава восьмая**

Принцип простоты	
Воспользуйтесь прямым методом .....	229

**Глава девятая**

Принцип безопасности	
Защищайте тылы .....	255

**Глава десятая**

Принцип экономии	
Берегите ресурсы .....	292

**Глава одиннадцатая**

Принцип неожиданности	
Предпринимайте неожиданные шаги .....	323

**Глава двенадцатая**

Принцип эксплуатации	
Взялся за дело — доведи до конца .....	358
Заклучение	
Повторение военных принципов .....	387

Эта книга посвящается Эдвину Д. Фолнеру,  
моему дорожному другу,  
мудрому руководителю, великому патриоту  
и человеку, сделавшему для процветания  
американских ценностей свободы,  
равных возможностей и преуспевания  
больше, чем кто-либо.

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

## ПРЕДИСЛОВИЕ

С пятнадцати лет я неизменно восхищался полководцами, которые смогли одержать невероятные победы, зачастую вдали от родного дома, несмотря на многочисленные трудности. Ходили слухи, будто Наполеон Бонапарт во все военные походы брал с собой книгу Сунь Цзы «Искусство войны» и что именно в этой книге крылся секрет его потрясающих военных побед, принесших Бонапарту славу одного из величайших полководцев в истории.

В результате многолетней работы с сотнями компаний и тысячами руководителей и предпринимателей я обнаружил, что все преуспевающие люди обладают качествами, присущими великим

полководцам и военным. Они во многом похожи на генералов, ведущих за собой огромные армии: они также используют практичные и проверенные принципы достижения успеха вопреки всем немыслимым трудностям и препятствиям, добываясь значительно большего, чем те, кому эти принципы неведомы, или те, кто их попросту игнорирует.

Критерием эффективности всегда являются результаты. Но одних результатов, как правило, недостаточно. Следует учитывать и временной фактор. Время бесценно. Оно невосполнимо и невозместимо. Это материя, из которой соткана жизнь, ее следует беречь и расходовать с величайшей осторожностью.

Цель данной книги — познакомить вас со всеми полезными идеями и стратегиями, используемыми преуспевающими людьми самых различных профессий: дать вам в руки особые ценные инструменты, благодаря которым вы сможете одерживать блестящие победы и в личной жизни, и в делах.

Точно так же как полководец, располагающий обученными солдатами, лучшим оружием и боевой техникой, имеет колоссальное преимущество перед противником, так и человек, взявший на вооружение все самое лучшее, что было создано человеческим интеллектом, в состоянии выиграть любую битву.

---

Моя задача при написании данной книги —  
помочь вам сэкономить драгоценное время  
для достижения самых важных и значимых  
целей вашей жизни.

---

На последующих страницах я познакомлю вас  
с военными принципами и расскажу о самом  
мощном интеллектуальном оружии, когда-либо  
открытом человечеством. Они останутся с вами  
до конца жизни, чтобы помогать одерживать  
удивительные победы во всем, за что бы вы ни  
взялись.

## **ВВЕДЕНИЕ**

Однажды в Нью-Йорке жил один молодой человек, приехавший со Среднего Запада. Он снимал комнату в дешевом пансионе и занимал довольно низкооплачиваемую должность в крупной компании. Все, что у него было, это среднее образование и неуверенность в собственных силах и своих возможностях когда-нибудь достигнуть большего. В течение трех лет молодой человек рано вставал, уходил на работу, по вечерам общался с друзьями, которых было не так уж много, и полагал, что все так и должно быть.

В один прекрасный день в пансионе появился пожилой незнакомец. Тот путешествовал по миру, и говорили, что он не только умеет предсказывать будущее, но и видит, кем люди были в прошлых жизнях. Молодой человек познакомился с путешественником, и они часами разговаривали почти каждый день. Однажды странник сообщил юноше,

что ему было видение о его прошлой жизни, а уж в таких вещах он никогда не ошибается.

И он поведал молодому человеку, что в прошлой жизни тот был Наполеоном Бонапартом — одним из величайших государственных деятелей и полководцев в истории. Сначала он вел скромную жизнь на острове Корсика, но благодаря упорному труду и невероятным усилиям стал подниматься все выше и выше, от офицера французской армии до императора Франции.

Казалось, пожилому страннику была известна вся жизнь молодого человека как Наполеона Бонапарта, до мельчайших деталей. Он рассказал, как великий полководец возглавлял свою армию в сотнях сражений в Европе и Египте, как он одерживал блестящие победы вопреки всем, казалось бы, непреодолимым препятствиям. Наполеон сумел полностью изменить правительство Франции и оставить в истории след одного из величайших лидеров всех времен.

Молодой человек слушал со все возрастающим недоверием. Он не поверил старику, хотя его и будоражила мысль о славе и могуществе, сопутствовавших ему в прежней жизни. Но шли недели, постоялец раскрывал все новые и новые подробности о Наполеоне Бонапарте, описывал его качества, характер и личность. В конечном итоге рассказы незнакомца и его абсолютная уверенность в том, что юноша в прошлой жизни был не кем иным, как



Наполеоном Бонапартом, заставили того поверить в истинность этого утверждения.

С тех пор молодой человек стал пристально изучать себя, пытаясь найти хоть малейшее указание на то, что он обладает качествами великого лидера. Он занялся изучением деяний и подвигов Бонапарта, и чем больше читал, тем больше убеждался, что в нем самом глубоко кроются качества, отличавшие Наполеона.

Юноша начал изучать жизнь и других полководцев, военную историю, книги по лидерству и управлению. Он стал отмечать проявления многих из тех качеств, что отличали великих лидеров во все времена. Чем больше он об этом думал, тем чаще вел себя как прирожденный лидер.

Он добровольно готовил новые проекты, брал на себя дополнительные обязанности, свободное время проводя за книгами и совершенствуя свои способности. Он по собственной инициативе решал проблемы и принимал решения в компании, где работал, ничего не откладывая на потом. Постепенно его страхи и сомнения уступили место уверенности и мужеству.

Руководство заметило перемены, произошедшие в молодом человеке; ему стали поручать задания, соответствующие его растущей компетенции. Каждый раз, когда ему поручали дополнительную работу, юноша вкладывал все силы и душу в ее выполнение, стараясь во всем добивать-

ся совершенства. Вскоре он стал больше получать и быстрее продвигаться по карьерной лестнице.

К тридцати годам в нем уже было не узнать того скромного робкого юношу, который приехал в Нью-Йорк из провинции. Его место занял уверенный в себе, амбициозный руководитель, чей вклад в успех компании становился все более значительным. В конечном итоге он занял ведущее положение не только в своей компании, но и во всей отрасли.

### **Занимая место в авангарде**

Неважно, насколько правдива эта история. Мораль ее такова: если вы будете думать и вести себя как истинный лидер, если приобретете качества, присущие великим лидерам, и сможете проявлять их в ежедневной жизни, вы непременно займете лидирующие позиции во всем, за что бы ни взялись. Взяв на себя ответственность за собственное будущее, вы начнете стремительное продвижение по карьерной лестнице.

На протяжении всей истории выдающиеся полководцы демонстрировали незаурядные лидерские способности в самых, казалось бы, безвыходных и драматичных ситуациях. Зачастую единственное решение одного командира определяло исход сражения и даже судьбу целой империи. Напряжение и стресс военных кампаний выявляют в человеке все самое лучшее.