

Оглавление

Введение.....	5
Раздел I. Секреты массовой продажи вебинаров	6
Краткий ликбез	6
Отличайтесь!	9
Дальнейшие планы	15
Типы тренингов	16
Relationships	23
Hero story	28
Строим план тренинга	33
Усложняем план	37
Продажный план	39
Методы раскрутки	41
Заголовок	45
То, чем тренинг не является	48
Кому приходить, а кому нет	51
Проблема, возможность и идеал	54
План продающего письма	56
Пишем продающее письмо	58
Стратегия продаж	60
Промокаст	67
Автоматизация	69
И что дальше?	70
Раздел II. Удвоение продаж	73
День 1. Низкий старт	73
День 2. Продающие письма	83
День 3. Продающее видео	96
День 4. Готовность номер один	118
День 5. «Сериал» писем	125
День 6. Ответы на вопросы	130
День 7. Усиление результатов	139
День 8. Настрой на победу	145

День 9. Секреты тест-драйва	151
День 10. Коучинг и автораспродажи	163
Бонусный раздел I. Телефонные продажи в инфобизнесе	184
Важные касания	184
Бонусный раздел II. Быстрые деньги в соцсетях	196
Соцсети «на пальцах»	196
Продвижение	200
Работа по расписанию	204
Ядерные продажи	207
Заключение	211
Рекомендуем изучить!	211
Бесплатные видеотренинги по увеличению продаж в инфобизнесе	213
Специальный подарок для наших читателей — бесплатный видеокурс Школы Победителей «7 навыков высокой эффективности»	214
Лучшие тренинги от Николая Мрочковского и Алексея Толкачева — всего за 3 % стоимости! Мы дарим вам 73 390 рублей!!!	215
Отзывы о тест-драйве развития личности	216
Специальный подарок Азамата Ушанова	218
И еще один бонус для вас!	219
Дополнительный секретный подарок!	220