

1. ДЕНЬГИ

*Деньги не приносят счастья.
Они дают лишь некоторую независимость.*

Роман Абрамович

ЧТО ТАКОЕ ДЕНЬГИ?

Ответьте на простой вопрос: «Что для меня деньги?» Возьмите ручку или карандаш и напишите свой ответ.

*NB! писать ответы на мои вопросы обязательно только тем,
кто хочет стать богатым :)*

Вариантов ответа на этот вопрос множество. Кто-то отвечает «свобода», кто-то — «безопасность», «независимость», «комфорт». Кто-то — «мера стоимости» или «билеты банка, золотые монетки, ассигнации». Для кого-то это «удовольствие», «власть» и даже «любовь». Люди опытные говорят — «новые впечатления», «путешествия», «возможности».



ИНТЕРНЕТ-БУРЖУА.РФ

Интересная формулировка по поводу денег дана у одного из сподвижников Че Гевары. Его спросили, что такое для него один доллар. Он, не задумываясь, ответил: «Доллар — это пачка сигарет». «Что такое десять долларов?» — «Это обед в кафе». — «Что такое сто долларов?» — «Винтовка». — «Что такое тысяча долларов?» Он ответил: «Забастовка на каком-нибудь заводе». «Миллион долларов?» — «Вооруженное восстание» (нашел в книге В. Шлахтера).

Под деньгами можно понимать все что угодно. И в качестве денег можно использовать все что угодно: например, в Новой Зеландии люди рассчитывались с помощью известняковых камней Раи диаметром несколько метров, толщиной полметра и весом в несколько тонн. Причем ценность этого камня зависела и от его истории, например от того, сколько людей умерло при его доставке.

В Африке были в ходу кресты из меди весом от двухсот граммов до килограмма. На Руси долгое время одна беличья шкурка принималась за копейку, сто шкурок — за рубль. Камни, кресты, шкурки — это тоже деньги.

Совсем недавно (по меркам истории человечества) появились электронные деньги, к примеру Яндекс.Деньги или WebMoney, где кроме последовательности нулей и единиц ничего нет.

Так что же такое деньги?

Как сказал бы Кэп (для тех, кто не знает, это Капитан Очевидность), «деньги — это то, что вы называете деньгами».

Роберт Кийосаки выразил ту же мысль более развернуто: «Деньги — всего лишь идея, они создаются в вашем мозге, мыслях; чем раньше вы уясните, что деньги нереальны, тем быстрее сможете разбогатеть». Ключевая фраза — «создаются в вашем мозге, мыслях», то есть деньги — это продукт вашего мозга, продукт ваших мыслей, ваших внутренних программ.

Теперь вернитесь к вашему ответу на вопрос «Что такое деньги?» и посмотрите, какие установки и внутренние программы вы проявили.

ВНУТРЕННИЕ ПРОГРАММЫ

Поскольку деньги — это продукт мозга, то качество и количество этого продукта у каждого человека определяются двумя его внутренними программами — «доход» (сколько генерируется денег и каким образом) и «расход» (как тратятся деньги).

Давайте посмотрим, как устроены ваши внутренние программы для денег.

Внутренняя программа «доход»

Итак, продолжите фразу: «Чтобы у меня было много денег, мне надо...» Берите ручку или карандаш и пишите:

[illegible]



Самое частое продолжение этой фразы — «много работать». Но если вы оглянетесь по сторонам, то увидите множество людей, которые действительно много работают, но при этом имеют мало денег. Каждый день люди встают в шесть утра, садятся на общественный транспорт и долго-долго едут на работу, восемь-десять часов они вкалывают, а потом возвращаются домой выжатые как лимоны. И так десятилетиями. Но особого богатства они не набирают. «Много работать» не обязательно ведет к большому количеству денег.

Мария, журналистка, во время интервью со мной ответила на этот вопрос следующим образом: «Я должна уволиться с этой работы, найти новую, вкалывать как лошадь, много рисковать, и у меня будет много денег». Это была ее внутренняя программа для заработка большого количества денег. Когда я попросил ее проговорить это еще раз и послушать себя, она сильно удивилась своей программе.

Однако сейчас речь не о том, правильный или неправильный путь к тому, чтобы у вас было много денег, вы себе нарисовали. Для начала нужно его просто увидеть. Вариантов может быть множество, главное здесь — понять свою текущую внутреннюю программу «доход».

Внутренняя программа «расход»

Продолжите следующую фразу: «Когда у меня будет много денег, я...» (специально выделяю целый лист под ваши желания).

[illegible]

На одной из лекций девушка, отвечающая за презентации, замечательно ответила: «Я наконец-то выплусь». Диапазон ответов на этот вопрос очень широк — от «куплю однушку, машину, дачу» до «дворца, яхт и большого гарема».

Бывают и такие ответы: «Я буду бояться, что у меня их украдут». Этим ответом человек показывает, как он блокирует себя от больших денег. Он их просто боится. А вот это «много денег» из предыдущей фразы, это сколько для вас? Вы когданибудь задумывались, сколько именно денег вам нужно? Ответьте сейчас, сколько точно денег вам нужно.

Мне нужно _____

А почему именно столько, сможете ответить?



Большинство из нас понятия не имеет о том, сколько точно ему нужно денег. Спросите у своих родственников, друзей, какая сумма их бы устроила в виде единовременной выплаты? Вы услышите самые разнообразные ответы. При этом, если вы попросите обосновать названную цифру, то, скорее всего, поставите собеседника в тупик. Парадоксально — все мы хотим много денег и при этом не знаем, сколько именно. Или другая ситуация: «наше текущее положение мешает нам увидеть новые горизонты».

Типичный диалог (беру выдержку из своей группы ВКонтакте):

Я: Наталья, сколько вам точно нужно денег?

Н.: Андрей, сколько денег я конкретно хочу — не знаю, так как не знаю, сколько надо, чтобы вложить во что-то и получать прибыль, надо ведь, чтоб деньги работали. Если бы был у меня миллион, я бы посоветовалась с вами, куда лучше его вложить, если бы было два миллиона, то я открыла бы охранное агентство и охраняла бы богатых людей. Когда начинаешь рассуждать, понимаешь: вроде и немного — миллион, и уже как-то реально видно его. Но такой, как мне, надо, чтобы кто-то объяснял, я себе уже не верю.

Я: А выделите время и посчитайте, сколько точно денег вам нужно.

Н.: А как я узнаю, сколько точно?

Я: Решите, чего именно вы хотите, возьмите цены и сложите.

Н.: Все-таки надо сначала решить, чего я хочу. В любом случае, решение найти труднее всего, так как магазин у нас открывать бесполезно, надо что-то продавать в интернете или работать с ценными бумагами, например. Но кроме как «на магазин» мне банк денег не даст, я и так плачу ссуды, а взять их больше неоткуда. Так какая разница, сколько я хочу...

Запомните, абстрактные желания выполняются абстрактно. То есть обычно никак не выполняются или выполняются как-то по-своему (но не по-вашему).



ИНТЕРНЕТ-БУРЖУА

Переходим от абстрактных денег в своей голове к конкретным суммам. Определиться с необходимой суммой поможет одно простое и эффективное упражнение.

Представьте, что вы племянник дядюшки Скруджа из известного диснеевского мультлика, то есть ваш дядя — не только утка, но и неограниченный финансовый ресурс. Он готов выписать вам чек на любую сумму с единственным условием — вы должны назвать точную цифру, указав, на что потратите деньги. Составьте список из всех ваших желаний и потребностей. Включите в него расходы на одежду и еду, гаджеты, недвижимость, путешествия, собственное дело, машину, остров, самолет — все, чем вы хотели бы обладать. В данном упражнении важны конкретные цифры, поэтому не поленитесь узнать расценки на все позиции из списка желаний в каталогах, справочниках, интернете.

Выполнение этого занимательного задания может занять от пары недель до месяца, но результат стоит затраченного труда. Вы сделаете первый шаг от абстрактных фантазий к конкретным желаниям. Вы удивитесь, насколько сильно может разойтись ваша первоначальная оценка с суммой, которую нужно будет предъявить дядюшке.

Обычно после получения конкретной суммы оказывается, что вам надо не миллион, а лишь пару сотен тысяч евро. А кому-то и миллиарда мало.

Хочу/Не хочу

А теперь самое ответственное в этом упражнении — когда у вас уже есть конкретная сумма, забудьте о дядюшке Скрудже (я понимаю, это теперь нелегко) и укажите конкретные сроки, за которые вы сможете получить перечисленное в списке, и то, что вам необходимо для этого сделать. Если у вас возникают проблемы со сроками, возьмите ручку и продолжите фразу: «Я не могу себе этого позволить, потому что...»

Написали свои уважительные причины? А теперь запомните, что в жизни есть только две причины: «хочу» и «не хочу».

Если вы не хотите, то придумываете кучу причин, почему вы себе не можете этого позволить! И не надо больше думать: «Я не могу себе это позволить»! Скажите себе честно: «Я этого не хочу по-настоящему»!



Если вы чего-то хотите, вы думаете о том, как это получить. Строите планы, ищете и мобилизуете ресурсы, приобретаете новые навыки и опыт. Вы просто идете к намеченной цели.

Настоящее «Я ХОЧУ» — это взрывная энергия, сметающая все препятствия на пути к цели. Это мощный локомотив, который тянет вас к цели.

Я учил English не менее десяти лет (школа, институт). Я так и не смог выучить его. На самом деле я просто этого не хотел. Те, кто сейчас «игнорит» язык, учтите: English is very important for future, и в пятнадцать-двадцать лет его учить значительно легче, чем в сорок.

Два года назад, разрабатывая стратегию развития бизнеса на несколько лет вперед, я увидел, что мы из Runet двигаемся в Internet и что без хорошего знания английского языка мне (да и всей компании) будет непросто дальше развиваться. У меня сразу появилось мощное стремление понимать English и говорить на нем.

В феврале 2011 года я пошел учиться. Последний год стараясь заниматься с носителем три раза в неделю по два часа, причем изучение языка идет с большим удовольствием, поскольку английский оказался очень простым и логичным.

С 1 января 2013 года я планирую переход всей компании на English. Сейчас все руководители отделов учат язык, а наиболее продвинутые уже присылают отчетность in English.

Я уже наметил себе второй язык для изучения — китайский, поскольку этот рынок также выглядит очень перспективным.

Если вы хотите изменить свой мир, вам нужно захотеть этого по-настоящему.

Поясню про «настоящее» и «ненастоящее» желания, чтобы было понятно их различие. Вот лежите вы вечером и готовитесь заснуть. Тут в голову приходит желание пойти попить. Лежишь и думаешь: «Встать или нет?.. Хочу я пить или не хочу?.. Вроде бы хочу, а идти лень». И с этим диалогом засыпаешь.

А вот просыпаешься после сурового «отмечания» с глубоким сушняком и, как бы ни был силен абстинентный синдром, ты доползаешь до крана и пьешь... И при этом никаких мыслей о том, хочешь ты пить или нет. «Я хочу пить!» сметает все на своем пути и тянет полумертвое тело к питьевому крану.

Или более приземленный пример. Вы сильно хотите в туалет. Что может вас остановить на пути к нему? :)

Согласитесь, смешно слышать фразы типа:

Я описался, потому что:

- не было времени сходить в туалет;
- я был слишком уставший;
- потерял надежду. Я не верил, что смогу добежать;
- ну конечно. Он-то добежал. У него ноги вон какие длинные;
- я слишком глуп, чтобы это сделать;
- я уже пять раз описывался. У меня никогда не получится добежать;
- это явно не для меня;
- я постучался в туалет — но мне не открыли;
- мне не хватило мотивации;
- у меня была депрессия;
- у меня нет денег, я не могу себе этого позволить;
- решил сходить завтра.

Так что если у вас чего-то нет, значит, вы по-настоящему этого не хотите.

Р. С. Я понимаю, что наши возможности могут ограничиваться законами природы :)

Р. Р. С. «Есть только две проблемы с деньгами. Одна проблема — это когда не хватает денег. Другая проблема — это когда их слишком много. Какую выбираешь?» (Роберт Кийосаки)

Три больших мужских секрета (мужчинам не читать)

*Женщина — самое могущественное в мире существо,
и от нее зависит направлять мужчину туда,
куда его хочет повести Господь Бог.*

Генрик Ибсен

Дорогие женщины, этот текст для вас :)

Начну с первого большого мужского секрета.
МУЖЧИНА ЗАРАБАТЫВАЕТ ДЕНЬГИ ДЛЯ ЖЕНЩИНЫ.
БЕЗ ЖЕНЩИН ДЕНЬГИ МУЖЧИНЕ ОСОБО НЕ НУЖНЫ.

Мы ими и пользоваться толком не умеем. Все время пытаемся их приумножить, увеличить, вырастить. А вот пойти и нормально насладиться их тратой — это уже не для нас :)

Для чего мы покупаем крутые тачки?

Цитирую ответ хорошего знакомого: «Чтобы шикарные девочки сами на капот бросались» (другой вариант ответа: семью возить на природу, на дачу, в Европу и т. п.).

moneyzzz



Где деньги лежат

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)



МоскваНерезиновая.рф



НовостройкиТюмени.рф



НовостройкиЕкатеринбурга.рф

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

Зачем мужику большая и шикарная квартира, если он в ней только ночует? Либо для большой семьи — а это сначала женщина и потом дети, либо чтобы было куда водить «шикарных девочек». Цитирую: «Не приведешь же шикарную девчонку в однушку. Минимум — треха с джакузи и хорошим ремонтом».

Зачем мужчина покупает хороший костюм, дорогие часы, брется? Исключительно для привлечения женщин. Ему же надо продемонстрировать свою состоятельность и надежность. И ботинки мы чистим только потому, что женщинам не нравится грязная обувь.

Второй большой мужской секрет:
КОЛИЧЕСТВО ДЕНЕГ, ЗАРАБАТЫВАЕМЫХ МУЖЧИНОЙ,
НА 75% ЗАВИСИТ ОТ ЕГО ЖЕНЩИНЫ.

Приведу пример из своей жизни.

Есть у меня хороший приятель, у которого за последнее время доход вырос в несколько раз. Два года назад он работал в компании, получал устраивавшую его зарплату, жил с мамой в большой квартире. Все было ок.

Потом он встретил девушку своей мечты и обнаружил, что на походы в рестораны и нормальное ухаживание денег ему не хватает. Специалист он был хороший, и после успешных переговоров с начальством ему повысили зарплату.

Роман у них развивался успешно. Через год он решил снять квартиру для создания «ячейки общества». На повышение зарплаты он уже не рассчитывал — и ушел из компании на самостоятельные заработки (поскольку он очень хороший специалист, проблем с клиентами у него не было). Он снял квартиру, и тут рост его доходности остановился.

Потом у его барышни начались проблемы со здоровьем и потребовалось дорогостоящее лечение. На этой волне он сделал очередной рывок в своем бизнесе. Доход опять вырос. Сейчас

со здоровьем его половинки все хорошо, и он задумался о покупке нового авто и новой квартиры.

Третий большой мужской секрет:
МУЖЧИНЕ ДЕНЬГИ ДАЮТСЯ НАПРЯМУЮ,
ЖЕНЩИНЕ — ЧЕРЕЗ МУЖЧИНУ.

Поэтому, женщины, хотите, чтобы у вас было достаточно денег и дом был полной чашей, — стимулируйте своего мужчину!

Помните, что самый лучший стимул для мужчины — это женщина, которая им восхищается. Ради такой женщины хочется совершать подвиги.

- Любите его.
- Воодушевляйте его.
- Поддерживайте его.
- Верьте в него.
- Восхищайтесь им.