

Содержание

Введение	9
Предисловие.....	11
Что говорят участники мастер-класса <i>Networking Live</i>	12
Часть 1. Введение в нетворкинг.....	15
Что такое нетворкинг.....	16
Всё начинается с неудач.....	17
Плевать на страхи.....	20
Откройте свою записную книжку.....	22
Забычивость (кто все эти люди?).....	24
Рука помощи	26
Невероятное сочетание добра и отзывчивости.....	33
Часть 2. Первый контакт.....	35
Первый контакт.....	36
Первые впечатления — самые важные.....	38
Энергетика знакомства.....	42
Начните с профессионального общения.....	47
Чего вы хотите?.....	53
Начните задавать вопросы!.....	59
Часть 3. Правила нетворкинга	61
Правило «Без рук»	62
Как строить прочные отношения.....	65

Скорая служба помощи.....	66
Как мы встречаем нужных людей.....	68
Связной — почетная профессия.....	70
Найдите себе наставника.....	72
Помощь знатоков, или Советы моих друзей.....	74
Преимущества общения с большим количеством людей.....	76
Основные ошибки нетворкеров при поиске клиентов.....	82
Часть 4. Секреты общения.....	89
Секрет подачи себя.....	90
Новый мир — рядом.....	97
Руку дал, да не пожали.....	99
Имена-картинки.....	104
Принцип Буратино.....	107
Спешите знакомиться.....	110
Или наоборот... Не спешите!.....	111
Главное правило нетворкинга.....	112
Правило рекламного ролика.....	116
Разговоры в цветах и красках.....	117
Фрагментация: главный враг нетворкера.....	118
Выход за пределы зоны комфорта.....	126
Ваш круг общения.....	133
Ваша база контактов.....	138
Бизнес-ланч как возможность общения.....	142
Научитесь видеть связи между людьми.....	145