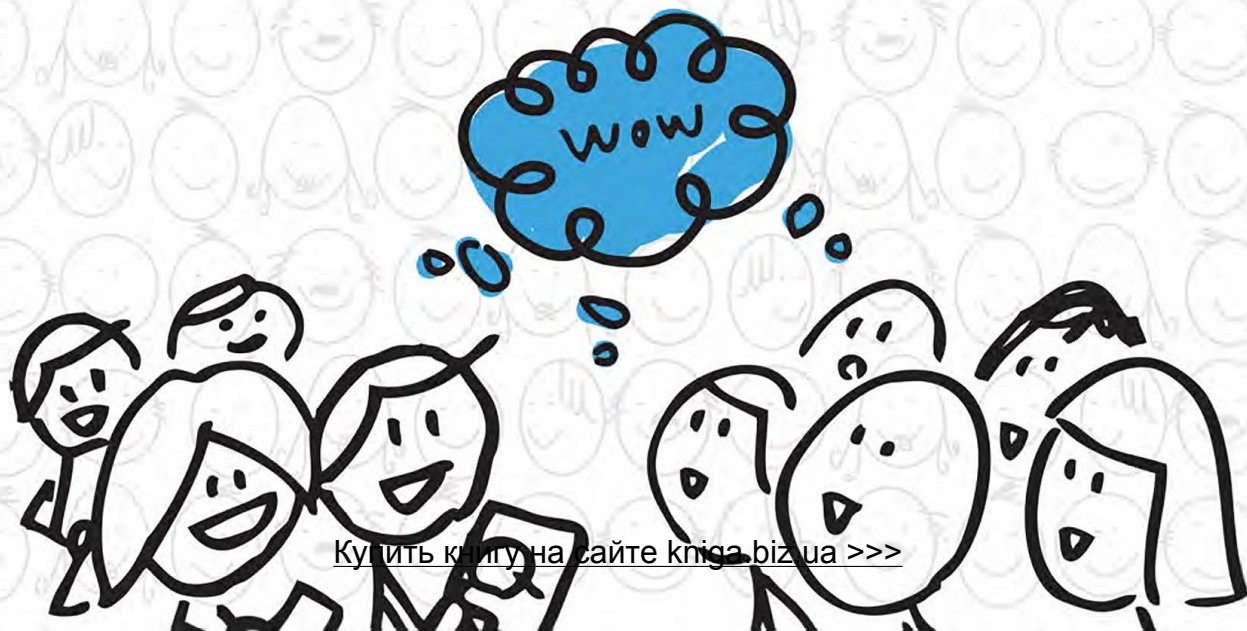


# ДЭН РОЭМ ГОВОРИ И ПОКАЗЫВАЙ



Купите книгу на сайте [kniga.biz.ua](http://kniga.biz.ua) >>>

Как  
сделать  
выдающуюся  
презентацию:

①  
Говорите  
правду.



②

Сопровождайте  
правду  
историей.



③

Рассказывайте  
историю  
с помощью  
картинок.

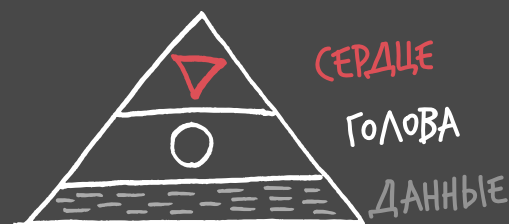


# ОГЛАВЛЕНИЕ

НАМ ПРИГОДИТСЯ НЕСКОЛЬКО ИНСТРУМЕНТОВ	9
ОДНА ПРОСТАЯ МЫСЛЬ	10
ГЛАВА 1 ТРИ ПРАВИЛА	13
ГЛАВА 2 ПРАВИЛО 1: ГОВОРИТЕ ПРАВДУ	19
ГЛАВА 3 ПРАВИЛО 2: СОПРОВОЖДАЙТЕ ПРАВДУ ИСТОРИЕЙ	39
ГЛАВА 4 ПРАВИЛО 3: РАССКАЗЫВАЙТЕ ИСТОРИЮ С ПОМОЩЬЮ КАРТИНОК	189
ГЛАВА 5 КАК ПЕРЕСТАТЬ БЕСПОКОИТЬСЯ	247
ГЛАВА 6 ДАР	267
БЛАГОДАРНОСТИ	270
ЧТО ЕЩЕ ПОЧИТАТЬ	272

# НАМ ПРИГОДИТСЯ НЕСКОЛЬКО ИНСТРУМЕНТОВ

1. **Пирамида** поможет нам с правдой



2. **Схема** поможет нам с историями



3. **Круговая диаграмма** поможет нам  
с картинками



# ОДНА ПРОСТАЯ МЫСЛЬ

Если я говорю вам правду, то сопровождаю ее историей, а если я сопровождаю свою историю картинками, то могу сделать так, что вы будете смотреть ее затаив дыхание. Позвольте мне показать вам, как это делается.





# ГОВОРИ И ПОКАЗЫВАЙ

Купить книгу на сайте [kniga.biz.ua](http://kniga.biz.ua) >>>



# ГЛАВА 1

## ТРИ ПРАВИЛА

Наша цель как ведущих презентацию проста:  
Помочь другим увидеть то, что видим мы.

Для этого мы:

**развлекаем**

**обучаем**

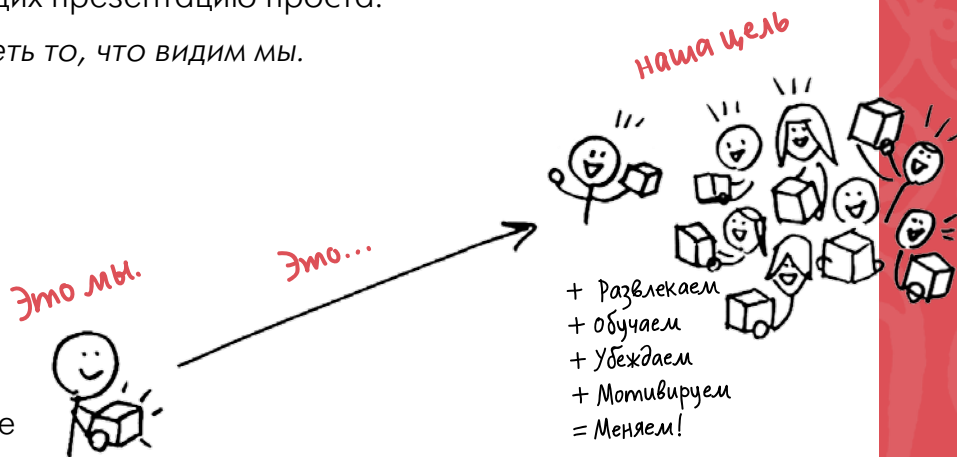
**убеждаем**

**мотивируем**

и в конечном итоге

**меняем**

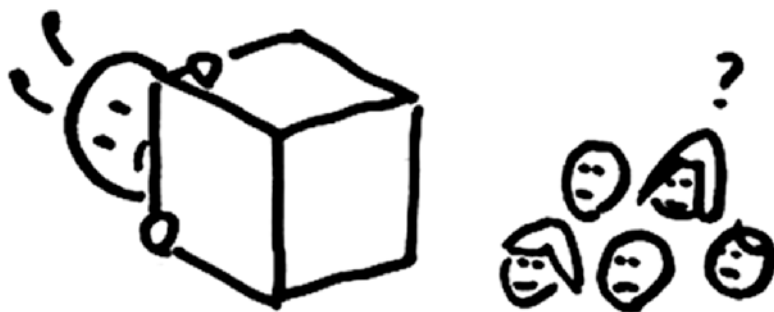
свою аудиторию.



Иными словами, мы создаем и доносим до присутствующих **отчет**, **объяснение**, **предложение** или **историю** — настолько захватывающие, что наша аудитория хочет увидеть происходящее нашими глазами.



Казалось бы, это просто.



Но нет.

И вот вам вопрос: если презентация кажется столь простым делом, почему на практике все оказывается куда сложнее?

Дело в том, что мы забываем **показывать** и **говорить**.

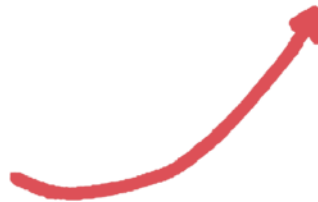
## КАК ПРАВИЛЬНО ПОКАЗЫВАТЬ И ГОВОРИТЬ – ТРИ ПРАВИЛА:

1. Руководствуйтесь правдой, и к вам потянутся **сердца**.
2. Руководствуйтесь историей, и за ней последует **понимание**.
3. Притягивайте взоры людей, и вы привлечете их **умы**.



### 1. Правда → Сердце

Когда мы говорим правду в своей презентации, происходят три хорошие вещи — мы устанавливаем контакт со своей аудиторией, мы становимся увлеченными и более уверенными в себе.



### 2. История → Понимание

Когда мы рассказываем в ходе презентации историю, происходят три хорошие вещи — мы делаем сложные концепции ясными, мы делаем идеи незабываемыми и мы включаем в процесс всех участников.



### 3. Глаз → Ум

Когда мы используем в ходе презентации историю с картинками, то происходит нечто поистине выдающееся — люди видят в точности то, что мы имеем в виду, мы привлекаем умы аудитории, мы изгоняем скуку.