

# **Содержание**

<b>От автора .....</b>	<b>7</b>
<b>Введение .....</b>	<b>9</b>
Словарь терминов .....	11
<b>Проблемы развития и продвижения малого бизнеса .....</b>	<b>15</b>
<b>Роль Интернета в современном бизнесе ...</b>	<b>19</b>
Проникновение Интернета и активность его использования.....	21
Рост количества сайтов и аудитории Интернета...	23
География Интернета. Основные тенденции .....	23
Интернет-контент: тренды .....	26
Что еще нужно знать .....	28
<b>Схемы продаж и производства, доступные малому бизнесу.....</b>	<b>35</b>
<b>Сайт как инструмент увеличения продаж..</b>	<b>41</b>
Стратегии привлечения клиентов с помощью Интернета .....	42
Как оценить спрос на свой товар в Интернете .....	44
Что такое Интернет для бизнеса .....	47

Будьте понятными для клиентов.....	47
Имидж — ничто .....	52
<b>Как привлекать клиентов через сайт .....</b>	<b>55</b>
Что должен сделать посетитель на сайте. ....	56
Продумайте оптимальную структуру сайта.....	63
Наполните сайт правильной информацией .....	68
Напишите интересные тексты и яркие заголовки .....	72
Как проверить текст на уникальность?.....	80
Правильно оформите каталог товаров. ....	81
Разместите отзывы клиентов.....	84
Анимация на сайте — делать или не делать.....	90
Упростите себе жизнь .....	92
Сделайте иконку для сайта.....	98
Установите кнопки социальных сетей .....	99
Разместите сайт на надежном хостинге и выберите правильный домен. ....	100
Почему крупные компании делают иначе. ....	101
<b>Секретная информация .....</b>	<b>103</b>
<b>Организационные моменты, связанные с заказом сайта .....</b>	<b>113</b>
О сроках.....	114
Кто должен делать сайт .....	114

Сколько стоит сайт . . . . .	120
Почему не нужно заказывать сайт-визитку . . . . .	121
<b>Как привлекать действительно много заинтересованных клиентов на сайт . . . . .</b>	<b>123</b>
Основные источники посетителей сайта . . . . .	124
Контекстная реклама на службе продаж . . . . .	126
Поисковая оптимизация (SEO) . . . . .	137
Что лучше: размещение контекстной рекламы или поисковое продвижение . . . . .	149
<b>Устойчивые мифы и типичные ошибки при разработке сайта . . . . .</b>	<b>151</b>
Мимо цели . . . . .	152
«Мемориальный» сайт . . . . .	152
«Мы все сделаем в минимальные сроки» . . . . .	155
7 секунд на все . . . . .	155
Важную информацию приходится искать . . . . .	156
Непонятный и неудобный сайт . . . . .	156
Про каталоги и прайсы . . . . .	157
Неудобная навигация по сайту . . . . .	157
Нерабочий поиск по сайту . . . . .	158
Сложно отправить заявку . . . . .	158
Плохая главная страница . . . . .	159
Проверка посетителей на прочность . . . . .	159

Отсутствие ваших контактов . . . . .	161
Отсутствие механизма сбора контактов ваших клиентов . . . . .	161
Отсутствие постпродажных систем поддержки клиентов . . . . .	162
Неработающие ссылки и страницы в разработке . . . . .	163
«Сделайте мне сайт не такой, как у других» . . . . .	164
<b>Критерии хорошего сайта . . . . .</b>	<b>171</b>
<b>Чек-лист. Проверьте, насколько хорош ваш сайт . . . . .</b>	<b>173</b>
Бонус 1. Получите серию видеоуроков «Как сделать максимально эффективное рекламное объявление» на свой мейл . . . . .	175
Бонус 2. Специальное предложение по настройке и запуску контекстной рекламы в Яндекс-Директ . . . . .	176