

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|---|----|
| <i>Об авторе</i> | 7 |
| <i>Введение.</i> Чудотворная сила книги «Думай и богатей» | 11 |
| <i>Предисловие автора</i> | 17 |

1. МЫСЛИ МАТЕРИАЛЬНЫ

| | |
|--|----|
| <i>Человек, которого сила мысли сделала партнером Томаса Эдисона</i> | 25 |
| Изобретатель и «бродяга» | 26 |
| Возможности хорошо маскируются | 27 |
| В трех футах от золота..... | 28 |
| Я никогда не остановлюсь из-за того, что люди говорят «нет» | 30 |
| Урок настойчивости за пятьдесят центов..... | 30 |
| Необыкновенная сила ребенка | 32 |
| Все, что вам нужно, — это одна здравая идея | 34 |
| «Невозможный» мотор V-8 Генри Форда | 36 |
| Почему вы «властелин своей судьбы»..... | 37 |
| Принципы, которые могут изменить вашу судьбу | 38 |

2. ЖЕЛАНИЕ

| | |
|--|----|
| <i>Отправная точка ко всем достижениям</i> | 43 |
| Человек, который сжег мосты | 44 |
| Как разжечь желание богатства | 45 |
| Шесть способов превратить желание в золото..... | 46 |
| Вы можете вообразить себя миллионером?..... | 47 |
| Великие мечты ведут к великим свершениям | 48 |
| Как заставить мечты взлететь | 50 |
| Желание обманывает мать-природу | 52 |
| «Случай», который изменил жизнь | 53 |
| За шесть центов он выиграл новый мир!..... | 54 |
| Маленький глухой мальчик стал слышать | 55 |
| Мысль, которая творит чудеса..... | 56 |
| «Ментальная химия» творит чудеса..... | 58 |

3. ВЕРА

| | |
|--|----|
| <i>Визуализация и убежденность в реальности достижения желаемого</i> | 63 |
| Как развить веру | 64 |
| Никто не «обречен» на неудачу | 65 |
| Вера — состояние ума, которого можно достичь с помощью самовнушения..... | 66 |
| Магия самовнушения | 67 |
| Формула уверенности в себе | 69 |
| Негативное мышление приводит к катастрофе | 70 |
| Какой гений дремлет у вас в голове?..... | 72 |

| | |
|---|-----|
| Как идея сколотила состояние | 73 |
| Богатства начинаются с мысли | 81 |
| 4. САМОВНУШЕНИЕ | |
| <i>Средство воздействия на подсознание</i> | 85 |
| Как увидеть и почувствовать деньги в своих руках | 86 |
| Как усилить способность к концентрации | 87 |
| Инструкции по стимулированию подсознания | 89 |
| Секрет ментальной силы | 91 |
| 5. СПЕЦИАЛЬНЫЕ ЗНАНИЯ | |
| <i>Личный опыт и наблюдения</i> | 95 |
| «Невежественный» человек, который сколотил состояние | 96 |
| Как получить все необходимые вам знания | 97 |
| Стоит заплатить, чтобы узнать, как приобрести знания | 98 |
| Урок платных курсов | 101 |
| Дорога к специальным знаниям | 102 |
| Простая идея, которая хорошо окупилась | 104 |
| Проверенный план получения идеальной работы | 105 |
| Вам не нужно начинать снизу | 106 |
| Заставьте недовольство работать на себя | 107 |
| Бесценная помощь партнеров | 108 |
| Как специальные знания помогут вашим идеям окупиться | 109 |
| 6. ВООБРАЖЕНИЕ | |
| <i>Мастерская ума</i> | 113 |
| Две формы воображения | 114 |
| Упражняйте свое воображение | 115 |
| Законы, которые приводят к богатству | 116 |
| Как применять воображение на практике | 117 |
| Как трансмутировать идеи в наличные | 123 |
| 7. ОРГАНИЗОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ | |
| <i>Кристаллизация желания в действие</i> | 129 |
| Если ваш первый план провалится — попробуйте другой! | 131 |
| Планирование продажи личных услуг | 133 |
| Большинство лидеров начинают как последователи | 133 |
| Главные качества лидера | 134 |
| Десять главных причин поражений в лидерстве | 136 |
| Некоторые перспективные области, где будут востребованы «лидеры нового типа» | 138 |
| Когда и как подавать заявление о приеме на работу | 140 |
| Информация, которую следует включить в резюме | 141 |
| Как получить место, соответствующее вашему желанию | 144 |
| Новый способ маркетинга услуг | 146 |
| Каков ваш показатель «ККД» | 147 |
| Сколько стоят ваши услуги? | 149 |
| Тридцать одна главная причина поражения | 150 |
| Знаете ли вы, чего стоите? | 157 |
| Проведите инвентаризацию себя | 157 |

| | |
|---|-----|
| Анкета самоанализа для внутренней инвентаризации | 158 |
| Где и как можно найти возможности накопления богатства? | 161 |
| «Чудо», которое принесло эти блага | 163 |
| Капитал — краеугольный камень нашей жизни..... | 166 |
| Ваши возможности стать богатыми | 168 |

8. РЕШЕНИЕ

| | |
|--|-----|
| <i>Как преодолеть склонность к промедлению</i> | 173 |
| Учитесь принимать собственные решения | 174 |
| Свобода или смерть | 176 |
| Пятьдесят шесть человек, которые рисковали быть повешенными | 177 |
| Создание «коллективного разума» | 178 |
| Решение, которое изменило ход истории | 179 |
| Самое важное решение, когда-либо изложенное на бумаге..... | 182 |
| Когда вы знаете, чего хотите, вы это получаете..... | 184 |

9. НАСТОЙЧИВОСТЬ

| | |
|--|-----|
| <i>Постоянное усилие, необходимое для поддержания веры</i> | 189 |
| Ваш тест на настойчивость | 190 |
| У вас «денежное сознание» или «сознание бедняка»? | 191 |
| Как освободиться от инертности мышления | 192 |
| Вы можете научиться быть настойчивыми | 195 |
| Симптомы отсутствия настойчивости | 197 |
| Если вы боитесь критики | 198 |
| Благоприятные обстоятельства можно создавать..... | 200 |
| Как развить настойчивость | 202 |
| Как преодолевать трудности | 203 |

10. СИЛА «КОЛЛЕКТИВНОГО РАЗУМА»

| | |
|--|-----|
| <i>Главная движущая сила</i> | 209 |
| Как получить силу с помощью «коллективного разума» | 211 |
| Как умножить силу своего мозга | 212 |
| Сила позитивных эмоций | 215 |

11. ТАЙНА СЕКСУАЛЬНОЙ ТРАНСМУТАЦИИ

| | |
|--|-----|
| <i>Десятый шаг к богатству</i> | 219 |
| Высокоразвитая сексуальность способствует выдающимся достижениям..... | 221 |
| Десять стимуляторов ума | 222 |
| «Гениальность» можно развить с помощью шестого чувства | 223 |
| Откуда приходят «озарения» | 224 |
| Как развить творческий дар | 225 |
| Как изобретатель получал свои самые лучшие идеи | 226 |
| Методы гениев доступны и вам | 227 |
| Движущая сила секса | 228 |
| Почему мужчины редко добиваются успеха раньше сорока лет | 231 |
| Самый мощный из всех стимуляторов ума..... | 232 |

| | |
|---|-----|
| Арсенал личного магнетизма..... | 233 |
| Ложные представления о сексе вредят личности..... | 235 |
| Плодотворные годы после сорока..... | 237 |
| Подключитесь к своему генератору эмоций..... | 238 |
| Тот, кто любит по-настоящему, не может все потерять..... | 240 |
| Почему жена может сделать мужа великим или превратить в ничтожество..... | 241 |
| Богатство бесполезно, если нет женщин..... | 242 |
| 12. ПОДСОЗНАНИЕ | |
| <i>Связующее звено</i> | 247 |
| Как зарядить подсознание энергией, необходимой для творчества..... | 248 |
| Заставьте свои позитивные эмоции работать на вас..... | 250 |
| Секрет эффективной молитвы..... | 253 |
| 13. МОЗГ | |
| <i>Станция, передающая и принимающая мысли</i> | 257 |
| Высшие силы неосвязаемы..... | 259 |
| Драматическая история мозга..... | 260 |
| Как соединить умы для командной работы..... | 263 |
| 14. ШЕСТОЕ ЧУВСТВО | |
| <i>Врата в Храм Мудрости</i> | 267 |
| Чудеса шестого чувства..... | 268 |
| Позвольте великим людям сформировать вашу жизнь..... | 269 |
| Как сформировать характер с помощью самовнушения..... | 270 |
| Поразительная сила воображения..... | 272 |
| Как подключиться к источнику вдохновения..... | 273 |
| Могучая сила медленного роста..... | 274 |
| 15. ШЕСТЬ ПРИЗРАКОВ СТРАХА | 279 |
| Шесть основных страхов..... | 280 |
| Страх перед бедностью..... | 282 |
| Страх перед критикой..... | 289 |
| Страх перед болезнями..... | 292 |
| Страх потерять любовь..... | 295 |
| Страх перед старостью..... | 296 |
| Страх смерти..... | 298 |
| «Старина беспокойство»..... | 300 |
| Катастрофа деструктивного мышления..... | 302 |
| Мастерская дьявола..... | 303 |
| Как защититься от негативных влияний..... | 304 |
| Вопросы для самоанализа..... | 305 |
| Единственное, что вы полностью контролируете..... | 310 |
| Пятьдесят пять знаменитых алиби, созданных «старинной если»..... | 311 |

ОБ АВТОРЕ

Наполеон Хилл, создатель миллионеров, консультант титанов бизнеса и промышленности, доверенное лицо президентов, прошел очень долгий и непростой путь до конференц-залов крупнейших корпораций и Белого дома.

Он родился в бедной хижине в горах на юго-западе штата Виргиния. Как это часто бывает со знаменитостями, в его жизни и успехе сыграли роль многие факторы. Однако, в отличие от большинства, Наполеон Хилл проанализировал каждое ключевое событие в своей жизни, сформулировал усвоенные из них уроки, свел их к базовым принципам и объединил эти принципы в общую философию личного успеха, которую абсолютно любой человек может использовать как план собственных достижений.

Первое знаменательное событие произошло после смерти матери Хилла, когда ему было всего восемь лет. Мальчишка начал на глазах превращаться в отпетого хулигана и бездельника, но тут его отец женился во второй раз и в жизни Наполеона появилась мачеха. Марта Рейми Бэннер была целеустремленной женщиной, несправимой оптимисткой, которая изменила судьбу всего семейства Хиллов.

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

К пятнадцати годам бывший возмутитель спокойствия стал внештатным корреспондентом местной газеты. В девятнадцать он уже был самым молодым управляющим угольной шахтой, затем бросил работу, чтобы изучать юриспруденцию, потом стал партнером в компании по производству пиломатериалов, обанкротился, попробовал себя в автомобильном бизнесе, позже решил снова писать и занялся экономической журналистикой — и все это он успел до двадцати пяти лет.

Вторым судьбоносным для Хилла событием стало задание написать очерк о знаменитом сталелитейном магнате Эндрю Карнеги. Интервью завершилось предложением Карнеги познакомить Хилла с самыми влиятельными людьми Америки, чтобы выведать секреты их успеха. Карнеги поставил одно условие: на основании этих секретов Хилл сформулирует философию успеха, понятную и доступную среднему обывателю.

Наполеон Хилл без колебаний принял предложение, благодаря чему получил уникальный шанс лично познакомиться и пообщаться с самыми выдающимися представителями делового мира своего времени, включая Генри Форда, Томаса Эдисона, Александера Белла, Джона Рокфеллера, братьев Райт, Лютера Бербанка, Маршалла Филда и многих других.

Кроме того, Эндрю Карнеги познакомил Хилла с президентами США Теодором Рузвельтом и Уильямом Говардом Тафтом, а президенты Вудро Вильсон и Франклин Делано Рузвельт предложили ему работу в своей команде. К нему обращался за советами Махатма Ганди, а также многие другие мировые политические лидеры и главы государств.

На протяжении почти тридцати лет Наполеон Хилл встречался и беседовал более чем с пятью сотнями самых успешных и знаменитых людей. Результаты этих многолетних исследований сделали Хилла одним из самых популярных писателей во всей мировой истории.

Среди бестселлеров Хилла такие книги, как «Ключи к богатству», «Добейся успеха с помощью позитивного

мировосприятия» в соавторстве с У. Клементом Стонуном, «Закон успеха» и самая популярная книга о самосовершенствовании всех времен и народов «Думай и богатей».

В 1962 году, чтобы «сделать мир лучше», Наполеон Хилл и его жена Энни-Лу Хилл основали «Napoleon Hill Foundation». Эта организация до сих пор продолжает свою деятельность по распространению философии личного успеха.

ОН ПРЕВРАТИЛ 100 ДОЛЛАРОВ В МИЛЛИОНЫ

Имея в своем распоряжении всего 100 долларов, стремясь добиться успеха и применяя принципы, изложенные в книге «Думай и богатей», Уильям Клемент Стоун сумел построить организацию с валовым годовым доходом свыше двух миллиардов долларов.

- ◆ Как президент Combined Insurance Company of America и ее дочерних компаний Клемент Стоун сказал: «Книга “Думай и богатей” вызывает у обычных продавцов желание стать суперпродавцами».
- ◆ Выступая в качестве издателя и редактора вдохновляющего журнала SUCCESS unlimited, Стоун писал: «Книга “Думай и богатей” мотивировала на достижение успеха больше мужчин и женщин, чем любая другая книга, написанная ныне живущим автором».
- ◆ Как соавтор книги «Успех через позитивное мышление» он сказал: «Богатство, здоровье и счастье в ваших руках... И кое-что еще: применяя принципы, изложенные в книге Наполеона Хилла “Думай и богатей”, вы сможете сделать свой мир лучшим местом для жизни».

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

ВВЕДЕНИЕ

Чудотворная сила книги

«Думай и богатей»

У. Клемент Стоун

*Чудо — крайне поразительное, выдающееся,
необычное событие, предмет или достижение*

СЕГОДНЯ — ОДИН ИЗ САМЫХ важных дней в вашей жизни. Почему? Вы взялись за чтение книги доктора Наполеона Хилла «Думай и богатей». Для меня один из дней 1937 года стал важнейшим в жизни — я открыл первую страницу книги доктора Хилла «Думай и богатей». Надеюсь, что для миллионов других людей эта книга станет путеводителем в их жизни, настоящим чудом.

ЧТО ТАКОЕ ЧУДО?

Чудо — это достижение личностью или группой людей того, что считается невозможным. Вначале появляется мысль, затем побуждение... и действие, приво-

[Купить книгу на сайте kniga.biz.ua >>>](http://kniga.biz.ua)

дящее к цели. Достижение нереальных целей возможно; конечно, надо исключить те случаи, когда цели и методы их достижения нарушают всеобщие законы — Божий и человеческие.

Я расскажу вам о мужчине, который родился без обеих ног, но понял и применил принципы достижения успеха, изложенные в книге «Думай и богатей». Ныне он уверенно идет к достижению своей «нереальной» цели.

Центр исследования человеческих ресурсов присудил мистеру Генри Вискарди «Золотую медаль Наполеона Хилла» за выдающиеся достижения в организации этого центра, а также за помощь инвалидам.

Когда Генри Вискарди было предоставлено слово, он, прихрамывая, но с гордо поднятой головой подошел к подиуму и сказал:

«Я сердечно благодарю за медаль, названную именем такого великого человека, как Наполеон Хилл. Я искренне горжусь этой наградой по многим причинам. Я появился на свет без обеих ног. Семь лет своей жизни провел в больнице, где меня содержали на благотворительные средства. У меня не было протезов, которые я ношу сейчас, пока мне не исполнилось 27 лет. Все те годы я отчаянно старался выжить, считая себя ужасно искалеченным ребенком, а затем юношей-уродом.

На мой вопрос “Почему я у них такой?” моя мать рассказала, что в тот момент, когда подошло время появиться на свет очередному ребенку-инвалиду, Бог и его советники организовали совещание, чтобы решить, в какой семье родиться такому несчастному ребенку. И Бог сказал: “Я думаю, семья Вискарди будет хорошо относиться к малышу-калеке”.

То же самое можно сказать и о нашем государстве. Америка — страна, которую я люблю. Здесь сформировались мои идеалы, давшие мне возможность быть свободным, самому решать свою