

❧ Содержание ❧

Предисловие автора. Причинно-следственный мир	15
Введение. Закон природы	33

Представляем вам тринадцать принципов успеха!

Глава 1. Желание	59
Глава 2. Вера	85
Глава 3. Самовнушение	119
Глава 4. Специальные знания	135
Глава 5. Воображение	161
Глава 6. Организация и планирование	197
Глава 7. Принятие решения	223
Глава 8. Настойчивость	247
Глава 9. Мозговой центр	283
Глава 10. Страсть	301
Глава 11. Подсознание	331
Глава 12. Мышление	347
Глава 13. Шестое чувство	359
Приложение А. Зачем понадобилось новое издание книги «Думай и богатей»?	386
Приложение Б. О персонажах нового издания «Думай и богатей»	397
Приложение В. Об авторах	398

❧ Предисловие автора ❧

ПРИЧИННО-СЛЕДСТВЕННЫЙ МИР

Богатство как следствие

Вы можете открыть для себя и применить к собственной выгоде секрет целенаправленного создания богатства.

Мы излагаем вам всю философию умножения денег, основанную на реальных достижениях самых преуспевающих людей мира за последние 100 лет. Людей, которые начинали с чистого листа и у которых не было ничего, кроме мыслей, идей и планов.

Вы найдете здесь знаменитые принципы философии «думай и богатей» — той самой, на которую молятся миллионеры. Именно эта философия сделала книгу «Думай и богатей» величайшим бестселлером в истории. Это практическая философия, которая точно указывает вам, что и как надо делать, а также дает для этого необходимую мотивацию.

Она основана на известной формуле личных достижений, принадлежащей Эндрю Карнеги. Эта формула не только помогла ему самому заработать сотни миллионов долларов, но и превратила в миллионеров множество людей, которых он обучал своим секретам.

Богатство тяготеет к людям, которые готовы притягивать его точно так же, как океан притягивает к себе воду.

В этой книге вы найдете все стимулы, необходимые для того, чтобы настроить любой обычный ум на вибрации, которые привлекают к вам предмет ваших желаний.

Возможно, вам и не потребуется весь опыт тысячи мужчин и женщин, о которых мы хотим рассказать, но, вероятно, пригодится какая-то идея, план, совет или предложение, с которых начнется дорога к цели. Не исключено, что это будет то самое зерно, из которого вырастут ваши миллионы долларов. Вы обязательно отыщете его здесь.

Толчок к написанию книги дал Эндрю Карнеги. К тому времени он уже скопил свои миллионы и удалился на покой. Ее первым автором стал Наполеон Хилл, с которым Карнеги поделился удивительным секретом своего богатства и которому впоследствии свыше 500 богатых людей рассказали об источниках своего благосостояния. Книга была переработана Тедом Сьюбой, продолжившим этот труд, чтобы привести его в соответствие с потребностями нового века.

В книге изложены тринадцать принципов, помогающих делать деньги. Они необходимы каждому человеку, желающему скопить значительную сумму, чтобы гарантировать себе финансовую независимость.

Такова простая, но очень действенная предпосылка, лежащая в основе этого труда...

Успех — это закономерный процесс

Как и повсюду в природе, знание основополагающих принципов дает вам силу, позволяющую использовать их себе во благо, подобно тому как знание аэродинамики дает возможность перевозить самолетом сразу несколько сотен пассажиров с одного континента на другой.

Аналогичным образом даже человек среднего ума вполне способен изучить и применить на практике законы, ведущие к благосостоянию.

Их результатом становится богатство.

Богатые люди живут более полной жизнью

Взгляните вокруг. Богатые живут лучше всех. Это совершенно очевидно. Разве можно сравнить их жизнь с жизнью рабочих, которых перемалывают жернова производства, которые получают зарплату и две недели отпуска, но у них уже нет сил никуда ехать. Им не хватает ни времени, ни денег, чтобы хоть как-то следить за собой.

Деньги дают вам необходимые ресурсы, возможности, связи и множество других преимуществ. Они позволяют путешествовать, учиться, жить в хороших домах, ездить на хороших машинах.

Почему в странах третьего мира так много людей ездят на мопедах и маленьких мотоциклах? Им не хватает денег на большее... Они нигде не бывают, кроме своего ближайшего окружения. Они рождаются, живут и умирают среди членов своей семьи.

Что бы ни говорили о том, что в простой и бедной жизни тоже есть свои ценности, факт остается фактом:



ЗАКОН ПРИРОДЫ

Посеете семя – пожнете плоды

Приближение к богатству

**Научные исследования приносят
убедительные подтверждения тому,
что система «Думай и богатей» эффективна**

Как бездомный бедняк
отыскал свой путь к богатству

Поистине мысль приобретает материальную силу, когда она подкрепляется конкретными целями, настойчивостью и страстным желанием претворить ее в богатство.

В один прекрасный день Эдвин Барнс обнаружил, что человек действительно может думать и богатеть. Это понимание пришло к нему не сразу, а постепенно, и началось оно с непреодолимого желания стать партнером великого Эдисона.

Если кратко охарактеризовать желание Барнса, то оно было совершенно определенным. Он хотел работать не на Эдисона, а вместе с ним.

Внимательно наблюдайте, как он претворял это желание в жизнь, и вам легче будет понять тринадцать принципов, которые ведут к богатству.

Многим людям проще сослаться на обстоятельства

Когда желание, этот импульс мысли, впервые вспыхнуло у него в мозгу, он был не в состоянии сразу же начать действовать. На его пути стояли два препятствия: он не был знаком с Эдисоном, и у него не было денег на железнодорожный билет до Оринджа, штат Нью-Джерси.

Этого хватило бы, чтобы отбить у большинства людей охоту даже попытаться что-то сделать. Но желание Барнса было не обычным. Он был полон такой решимости найти выход из положения, что в конце концов решил отправиться в путь в качестве «неоплаченного багажа» (непосвященным поясним, что он прибыл в Ист-Ориндж в товарном вагоне).

Небритый и неумытый Барнс появился в лаборатории Эдисона и заявил, что хочет стать компаньоном великого изобретателя. Вы только представьте себе эту картину: какой-то бродяга заявляется к мультимиллионеру! Часто ли бывает так, что ему дадут высказать свою просьбу? И все же...

Когда мысли громче слов

Спустя много лет, рассказывая о своей первой встрече с Барнсом, Эдисон вспоминал: «Он выглядел, как обыкновенный бродяга, но в выражении его лица что-то убеждало, что он твердо намерен получить все, что задумал. Многолетний опыт общения с людьми на-

учил меня, что если человек чего-то так сильно хочет, что готов все поставить на карту, то он, несомненно, победит. Я предоставил ему возможность, о которой он просил, потому что понял, что он не уйдет, пока не добьется успеха. Последующие события показали, что я не ошибся».

Те слова, что молодой Барнс говорил Эдисону при встрече, были не так важны, как его мысли. Эдисон и сам признавал это.

Получить работу у великого изобретателя Барнсу помог не внешний вид (он-то как раз свидетельствовал не в его пользу), а мысли.

Если бы значимость этого утверждения дошла до каждого, кто читает эти строки, то не было бы необходимости читать книгу до конца.

Конечно, после первой беседы с Эдисоном Барнс не стал его компаньоном. Он получил шанс поработать в лаборатории за весьма скромную плату. Барнс выполнял задания, которые не имели особого значения для Эдисона, но были очень важны для Барнса, так как у него появилась возможность «показать товар лицом» в присутствии будущего «партнера».

Невидимое семя прорастает в земле

Прошло несколько месяцев. За это время не произошло ничего существенного, что могло бы приблизить Барнса к заветной цели. Но самое важное происходило в его сознании. Желание стать компаньоном Эдисона становилось все сильнее.

Психологи в последнее время совершенно правильно утверждают: если человек по-настоящему к чему-то готов, то это отражается на его внешности. Барнс был готов к деловому партнерству с Эдисоном. Более того,

он намерен был сохранять эту готовность до тех пор, пока не добьется своего.

Он не сказал себе: «А стоит ли так стараться? Может взять да и стать продавцом?» Нет, он говорил: «Я приехал сюда, чтобы стать компаньоном Эдисона, и я доведу это дело до конца, даже если на это уйдет остаток моей жизни». И он верил в то, что говорил.

Судьба многих людей наверняка сложилась бы совершенно по-другому, если бы они сумели найти определенную цель в жизни и оставались верны ей до одержимости.

Судьба многих людей наверняка сложилась бы совершенно по-другому, если бы они сумели найти определенную цель в жизни и оставались верны ей до одержимости.

Возможно, молодой Барнс тогда еще не знал этого, но его бульдожья хватка и упорство в достижении одной, но самой главной цели смели все препятствия и дали ему тот шанс, которого он так ждал.

Хватайся за возможность,
как только она появится

Возможность появилась там, где Барнс меньше всего ожидал. Таковы уж ее свойства. Она имеет обыкновение хитро проникать с черного хода и зачастую скрывается под маской неудачи или временного отступления. Возможно, именно поэтому многим так и не удается распознать ее.

Эдисон только что усовершенствовал свое изобретение, известное в то время как «Диктовальная машина Эдисона» (сегодня мы знаем ее под именем фонографа). Его продавцам это устройство не внушало энтузиазма. Они полагали, что продать его можно будет лишь с большим трудом. Но в этом странном аппарате, который никого не интересовал, Барнс разглядел свой шанс.

Он понял, что сможет продать фонограф. Барнс обратился с этим предложением к Эдисону и тут же получил согласие. И он его действительно продал, причем так успешно, что Эдисон подписал с ним контракт на право распространения своего изобретения по всей стране. Результатом такого делового партнерства стала торговая формула: «Произведено Эдисоном и установлено Барнсом».

Это деловое сотрудничество длилось более тридцати лет. Барнс заработал на нем кучу денег, но оно принесло ему нечто куда более значительное. Он убедился, что можно думать и богатеть.

Все начинается
с неосязаемого мысленного импульса

Сколько денег принесло Барнсу его первоначальное желание? Я не знаю. Может быть, два или три миллиона (по сегодняшним меркам это было бы свыше 50 миллионов долларов). Но эта сумма ничтожна в сравнении с приобретенным им знанием:

*Неосязаемый импульс мысли при соблюдении
определенных принципов может быть превращен
в материальные ценности.*

ЖЕЛАНИЕ

НАЧАЛЬНАЯ ТОЧКА ВСЕХ ДОСТИЖЕНИЙ

ПЕРВЫЙ ШАГ НА ПУТИ К БОГАТСТВУ

*У сильной души есть воля,
у слабой – только желания.*

КИТАЙСКАЯ ПОСЛОВИЦА

Глава 1

Когда Эдвин Барнс более 100 лет назад прыгнул с товарного поезда в Ориндже, штат Нью-Джерси, по своему виду он напоминал бродягу, но в голове его бродили мысли, достойные короля!

Эти мысли переполняли его мозг на всем пути от станции к конторе Томаса Эдисона. Он мысленно представлял себе, как будет стоять перед Эдисоном, как будет просить дать ему возможность исполнить самую главную мечту своей жизни — стать деловым компаньоном великого изобретателя. Получив от Эдисона шанс показать себя в деле, он почувствовал, как его захлестывает волна чувств.