

## Финансовые сверхвозможности

чем была тогда наполнена моя жизнь, вдохновляло меня на новые свершения.

Когда мои доходы были уже достаточно высоки, ко мне в руки попала книга Роберта Кийосаки — библия для тех, кто идет по пути больших финансов. И в голову пришла мысль: «Я достиг уровня, на котором могу делать все то, о чем пишет этот гениальный автор».

Так как я был VIP-клиентом практически во всех банках, мне легко давали кредиты. И очередной кредит я инвестировал в строительный бизнес. Вышел на пассивный доход, который превышал общую сумму расходов. Дальше работать я уже не захотел, уволился из агентства и жил на пассивный доход, наслаждался жизнью. Я занимался любимыми делами и получал деньги. Кто бы от этого отказался?

Но успех длился недолго. Наступил кризис 2008—2009 годов. И меня он не просто коснулся, а буквально сбил с ног. Ведь я инвестировал свои средства в строительную сферу, которая пошла на резкий спад. Компания обанкротилась, я потерял и деньги, которые в нее вложил, и пассивный доход. Мне пришлось продать все, что было, но я остался должен банку более 2,5 млн рублей. Я потерял все свое состояние! А вместе с ним и семью — тогда же случился мой первый развод.

И я решил, что Кийосаки — сказочник, инвестиции — дело рискованное, а деньги — временное явление. Меня разрушали сомнения, неуверенность в себе, ощущение себя полным неудачником. Но мне было просто необходимо разобраться, почему я потерпел фиаско.

Вам наверняка кажется, что мир бедных и мир богатых существуют как будто параллельно. В одном мире люди живут от зарплаты до зарплаты, а в дру-

гом не знают, на что потратить деньги. На самом деле это не параллельные миры. Все это существует здесь и сейчас — на одной планете. И похоже на два берега бурной реки. Вы стоите на одном берегу, где никогда нет денег, и смотрите на другой берег, где они почему-то есть всегда.

И вот я нашел дорогу на этот берег!

Сейчас у меня множество источников дохода, я поменял свое отношение к расходам, инвестициям и трачу меньше 30% от того, что зарабатываю. Это раньше я хотел сорвать куш в каком-нибудь «МММ», быстро «срубить» денег. А теперь я отношусь к финансам иначе.

Когда у меня снова появились деньги, в моей памяти всплыла детская мечта. Я съездил в Перу в джунгли Амазонки и прожил с индейцами три недели. Сложно передать словами то ощущение счастья, которое испытываешь, когда твоя мечта становится реальностью.



## Финансовые сверхвозможности

И я понял, для чего нужны деньги: деньги нужны для того, чтобы исполнять мечты!

Потом сбылась еще одна моя мечта — я снялся в кино. В фильме «Прямо в сердце» я провел три дня на съемках и появился на три секунды на экране! А дальше — больше. Я понял, что напрасно злился на Роберта Кийосаки, и поехал сказать ему об этом лично. Это было в 2010 году, потом я встречался с ним еще в 2012 и 2015. Знакомство с Кийосаки сильно изменило мою жизнь, равно как и его книга. Я понял, что, имея деньги, можно не только реализовывать свои мечты, но и учиться у людей, которые тебя вдохновляют. Еще одним учителем, с которым мне удалось познакомиться лично, стал Брайан Трейси. Я, конечно же, читал его книги, но лично пообщаться с Брайаном оказалось намного интереснее и полезнее!



*Первая встреча с Робертом и Ким Кийосаки  
в Лас-Вегасе в 2010 году.*

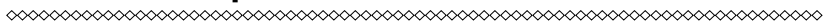


*Первая встреча с Брайаном Трейси в 2013 году.*

После всех этих историй знакомые начали спрашивать: «Как ты это делаешь?» У меня появились первые ученики, которым я передал свой опыт и подходы к управлению деньгами. Потом, когда учеников становилось все больше, я разработал целую систему обучения личным финансам и назвал ее «Клуб Миллионеров».

Сейчас, на момент написания книги, у меня более 20 000 учеников по всему миру. Именно их успехи вдохновляют меня и мотивируют «создавать» все новых и новых миллионеров!

Вот истории только некоторых из них.



*«В Клуб я пришел, имея долги и пустые карманы в конце каждого месяца. Применять полученную информацию начал с самого первого занятия и за три месяца сделал больше, чем за пять лет! С самого старта я начал внедрять денежные привычки, что, на мой взгляд, является основой для финансового роста. Это позволило мне расширить мои денежные рамки и перестать запрещать себе зарабатывать и умножать деньги. В результате я закрыл все свои финансовые долги, заключил договор о накопительном страховании жизни и здоровья, продал товар, который не мог продать больше года. Сейчас мой финансовый поток идет из бизнеса, я сотрудничаю с Китаем, привожу и продаю трендовый товар. На одной идее бизнеса я не останавливаюсь, а ищу новые пути для развития. За год после «Клуба Миллионеров» качество моей жизни значительно улучшилось».*

*Антон Василив*

*«10 лет своей замечательной жизни я посвятила расследованию уголовных дел в правоохранительных органах. И когда пришло время уйти в одиночное плавание, я решила создать собственный бизнес. Однако, перестав стабильно получать зарплату, я поняла, что не умею обращаться с деньгами... Случайно увидела рекламу семинара Максима Темченко «6 секретов личных финансов» и решила, что будет полезно узнать что-то новое о деньгах. И я не ошиб-*

*лась. Своим личным примером и неопровержимыми аргументами Максим доказал, что для благополучия и процветания необходимо менять привычное мышление. Поэтому я решила пройти тренинг-курс финансового мышления «Клуб Миллионеров». После него я получила увеличение дохода в 2 раза, начала два новых бизнеса, научилась считать и копить деньги, приобрела уверенность в обращении с деньгами, изменила свое окружение на успешных людей. Мое мышление стало другим, я научилась мыслить масштабно, научилась мечтать и ставить цели, увидела перспективы роста и развития».*

*Ксения Першина*

*«Моя профессия — логопед. Но кроме этого, я мама троих детей и жена человека рабочей профессии. Находясь в декретном отпуске с третьим ребенком, я стала давать частные занятия, чтобы немного улучшить финансовое положение семьи. Через полгода я поняла, что мне необходимо помещение, в котором я смогу спокойно заниматься работой. Еще через полгода понадобились партнеры моей профессии, потому что поток учеников увеличивался. Стала предлагать сотрудничество коллегам, но как-то не заладилось. Параллельно с этим в голову полезли мысли: «Зачем мне это надо? Заработок увеличился, а разницы я не ощущаю», «Страшно бросать бюджетное место, вдруг очередной кризис»,*